УДК 334.764.47

Л. С. Марков
Институт экономики и организации промышленного производства Сибирского отделения Российской академии наук (Новосибирск, Россия)

В. С. Плотников
Сибирский государственный университет путей сообщения (Новосибирск, Россия)

ПОНЯТИЕ И ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ

Принята к публикации 06.02.2020

Одной из современных форм кооперации предприятий выступают промышленные и территориальные кластеры. Исследователями в развитии процессов производственной кооперации и кластерных проектов выделяются ряд проблем, среди которых можно отметить проблемы, связанные с развитием международной кооперации, поддержкой промышленной кооперации на уровне государства и регионов государства, формированием и реализацией совместных проектов, а также с качеством трудовых ресурсов. Сегодня демонстрируется фактический отказ от системной кластерной политики по всем направлениям, что подтверждается сворачиванием непосредственной поддержки проектов промышленных кластеров, а также отказом от поддержки региональных центров кластерного развития. Основной причиной такого разворота представляется недостаточность кооперационной составляющей отечественных кластеров.

Ключевые слова: кооперация, производственная кооперация, промышленные кластеры, кластерные проекты.
DOI: 10.32324/2412-8945-2020-1-16-18

Экономические процессы, происходящие сегодня на международной арене и внутри отдельных государств, остро поднимают вопросы производственной кооперации, а также взаимодействия между отдельными предприятиями. Производственная кооперация в широком значении определяется как отношения между предприятиями, базирующиеся на долговременной общности интересов. Так, И. В. Скопина и А. О. Скопин, раскрывая понятие кооперации, указывают, что «кооперация — от лат. cooperatio — в дословном переводе означает сотрудничество и может происходить между экономическими агентами различного уровня: физическими и юридическими лицами, отдельными регионами или странами. Это действенный и современный метод, позволяющий предприятиям достичь высокой эффективности производства, благодаря рациональному использованию установленных мощностей и более совершенному использованию имеющихся ресурсов» [1].

По данным Международного кооперативного альянса, кооперативы создаются преимущественно в следующих сферах: производство, потребление, сельское хозяйство, кредит, рыболовство, жилье [2, с. 32].

Производственная кооперация бывает двух основных видов: горизонтальная и вертикальная. Первая основана на минимизации издержек и эффектах масштаба, возникающих в процессе объединения предприятий схожей специализации, потребляющих в процессе производства единый ресурс или торгующих через единую сбытовую сеть. Вертикальная кооперация позволяет повышать эффективность бизнеса за счет использования преимуществ специализации сотрудничающих компаний.

Специалисты выделяют в качестве основных следующие задачи производственной кооперации:

— наиболее эффективно загрузить производственные мощности предприятий-производителей заказами;

— сформировать рациональные хозяйственные связи путем правильного «прикрепления» потребителей к поставщикам;

— обеспечить полную, своевременную и комплексную поставку готовой продукции в соответствии с имеющимся спросом и доступными организационными и материально-техническими ресурсами [1].

Современные формы кооперации достаточно разнообразны, одной из них являются кластеры, наиболее широкими типами которых в соответствии с видами доминирующих связей и географическим охватом являются кластеры промышленные и территориальные.

ISSN 2412-8945. Развитие территорий. 2020. № 1 (19).
© Л. С. Марков, 2020
© В. С. Плотников, 2020

Промышленные кластеры представляют собой функционально, вертикально связанные компании. При этом связи между участниками промышленного кластера могут выходить за пределы отдельного региона или даже страны. Территориальный кластер — группа географически локализованных и горизонтально связанных предприятий, а также поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных услуг, инфраструктуры, научно-исследовательских институтов, вузов и других организаций, взаимодополняющих друг друга и усиливающих конкурентные преимущества отдельных компаний и кластера в целом. Отличительной чертой кластеров является симбиоз кооперации и конкуренции.

Анализ нормативной базы поддержки кластеров в России показал, что в 2019 г. произошел фактический отказ от прямой государственной поддержки кластеров на федеральном уровне. Вероятная причина таких изменений в российской кластерной политике специалистам видится в недостаточном количестве совместных проектов участников кластеров, которые являются основным целевым политическим ориентиром как с точки зрения теории, так и практики [5, с. 46].

Однако, как показывают новые инициативы государства, поддержка процессов кластеризации, пусть и под иной вывеской, на федеральном уровне не прекращена. В 2019 г. было объявлено о поддержке научно-образовательных центров. Ранее, в середине 2017 г., были регламентированы вопросы создания и функционирования инновационных научно-технологических центров. Обе эти формы исследователи считают содержательно близкими кластерам, предполагающими кооперацию научных и образовательных организаций с предприятиями реального сектора и, как результат такого взаимодействия, коммерциализацию научных и технологических разработок [3, с. 46].

Л. С. Марков, В. Б. Курмашев, А. Ю. Низковский отмечают, что основными отличительными чертами кластерного проекта являются совместный характер деятельности участников проекта, направленной на достижение общей цели, а также долговременность сотрудничества (что отличает их от разовых сделок) [5, с. 46]. В контексте кластерной темы представляется особо важным подчеркнуть, что в зависимости от типа кооперационного проекта возможны конкурентные отношения между участниками, обусловленные изначально заложенным конфликтом интересов между сторонами и/или между партнером и целями совместного проекта. Данный факт и в особенности его осознание партнерами во многом предопределяют успешность совместной деятельности.

В настоящее время исследователи в развитии процессов производственной кооперации и кластерных проектов выделяют ряд проблем.

Так, П. П. Шутов, рассматривая проблемы и перспективы развития инновационных кластеров, в качестве основных проблем указывает на «особенности социально-экономического развития региона, недостаточно проработанную нормативно-правовую базу, а также на проблемы, с которыми сталкиваются предприятия в процессе производственной кооперации, например недостаточную открытость компаний друг перед другом, отсутствие опыта управления на основе аутсорсинга, недостаточно развитую базу финансирования и т. д.» [4, с. 81].

И. В. Скопина, А. О. Скопин акцентируют внимание на «отсутствии механизма стимулирования участия региональных предприятий в процессах производственной кооперации и системного подхода к развитию субконтрактных отношений с участием субъектов малого предпринимательства» [1].

О. В. Коленникова в своих работах указывает на проблемы, связанные с качеством трудовых ресурсов, выделяя:

«— низкое качество подготовки трудовых ресурсов, как в системе профессионального образования, так и на внутрифирменном уровне;

— высокую текучесть кадров, связанную с недостаточной привлекательностью производств для работников, прежде всего для молодежи (неблагоприятные, в том числе вредные, условия труда, низкий уровень заработной платы, низкая социальная значимость труда и др.);

— отсутствие кадрового резерва на предприятиях» [5, с. 99].

К. С. Фиоктистов, исследуя бизнес-поведение современных предприятий, выделяет структурные риски деятельности предприятий-партнеров:

«— риск недопоставки или некачественной (несвоевременной) поставки сырья, материалов, комплектующих;

— риск финансовой зависимости;

— риск некачественного управления хозяйственными процессами;

— риск сильной зависимости от партнера по кооперации;

— риск утечки секретной информации в результате некорректных действий партнера (партнеров) по отношениям в рамках промышленной кооперации;

— риск, связанный с применением хозяйственного законодательства другой страны (для международной промышленной кооперации)» [6, с. 7].

Рассматривая экономику промышленного предприятия как угрозу производственной кооперации, Н. Л. Зайцев выделяет длительность процесса снижения издержек производства и оборачиваемости активов промышленных предприятий. Он указывает, что «сокращение издержек предприятий в результате промышленной кооперации происходит не сразу, не одномоментно — это процесс достаточно длительный. На первом этапе кооперационных отношений может иметь место даже определенный рост издержек вследствие, например, дополнительных расходов на исследование деятельности потенциального партнера по кооперации, подготовки плана коопера-

ционных отношений и т. п. Однако по мере углубления кооперационных отношений, при условии нормальной их организации, положительное влияние на уменьшение издержек производства и обращения имеет место в подавляющем большинстве случаев» [7, с. 167].

Е. В. Вишняков, исследуя проблемы международной кооперации российского производства, указывает на «разницу в российских и международных технических условиях, стандартах и процедурах соответствия» [8, с. 86].

Таким образом, на сегодняшний день значимость кооперации для развития как отдельных предприятий, так и экономических систем различной отраслевой принадлежности, промышленного и географического охвата бесспорна. Кооперационные отношения пронизывают различные сферы экономики, бывают различного вида и реализуются в различных формах, направлены на решение широкого круга задач. Характерной чертой кооперации является долговременный характер отношений при наличии общей цели или взаимной заинтересованности партнеров. Однако эффективные кооперационные отношения могут осложняться рядом проблем, среди которых следует выделить: особенности формальной и неформальной среды территории и партнеров; недостаточную развитость отечественной нормативно-правовой базы в области стимулирования процессов кластеризации, аутсорсинга и субконтрактации; многочисленные хозяйственные, ресурсные и управленческие риски, зачастую связанные с долгосрочным характером ожидаемых результатов.

Список литературы

1. *Вишняков Е. В.* Проблемы международной кооперации российского производства // Изв. Тул. гос. ун-та. Эконом. и юрид. науки. 2013. № 2—1. С. 84—90.

2. *Джавадов А. Н.* Виды и формы кооперации // Актуал. проблемы гуманитар. и естествен. наук. 2017. № 8—2. С. 30—34.

3. *Зайцев Н. Л.* Экономика промышленного предприятия. М. : ИНФРА-М, 2006. С. 167.

4. *Коленникова О. В., Токсанбаева М. С.* Обеспечение приоритетных производств качественными трудовыми ресурсами: проблемы дефицита и набора кадров // Народонаселение. 2017. № 3. С. 90—103.

5. *Марков Л. С., Курмашев В. Б., Низковский А. Ю.* Кластерная политика России в контексте кооперации // Мир экономики и упр. 2019. Т. 19, № 4. С. 38—51.

6. *Скопина И. В., Скопин А. О.* Комплексное развитие региональной производственной кооперации и кластерных проектов // Регионал. экономика и упр.: электр. науч. журн. 2007. № 1 (09). URL: https://eee-region.ru/article/901/ (дата обращения: 25.12.2019).

7. *Фиоктистов К. С.* Бизнес-поведение современных предприятий // Бизнес-журнал. 2007. № 4. С. 6—9.

8. *Шутов П. П.* Инновационный кластер: проблемы и перспективы развития // Вестн. Самар. гос. ун-та. Серия: Экономика и управление. 2014. № 4. С. 79—83.

L. S. Markov, V. S. Plotnikov

CONCEPT AND PROBLEMS OF PRODUCTION COOPERATION

One of the modern forms of cooperation between enterprises is industrial and territorial clusters. Researchers in the development of industrial cooperation processes and cluster projects highlight a number of problems, among which there are problems associated with the development of international cooperation, support for industrial cooperation at the state and regions of the state levels, the formation and implementation of joint projects, as well as the quality of labor resources. Today, an actual rejection of the systemic cluster policy in all directions is demonstrated, which is confirmed by the curtailment of direct support for industrial cluster projects, as well as the refusal to support regional cluster development centers. The main reason for this reversal seems to be the insufficiency of the cooperative component of domestic clusters.

Keywords: cooperation, industrial cooperation, industrial clusters, cluster projects.