ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ИРАКЕ В СВЕТЕ ЗАКОНА ОБ ИНВЕСТИЦИЯХ №13 ЗА 2006 ГОД

Аль-Фахад Анис Зяра Мухи ©
Аспирант кафедры экономики и управления в строительстве,
Государственный университет управления (г. Москва)

Аннотация

Рассмотрены проблемы, с которыми сталкивается экономика Ирака в области привлечения иностранных инвестиций, обоснование их необходимости для данной страны, некоторые выдержки из законодательства Ирака об инвестиционной деятельности, основной вывод.

Ключевые слова: прямые иностранные инвестиции, инвестиционный проект, инвестиционный климат, инвестиционный закон.

Keywords: direct foreign investments, investment project, investment climate, investment law.

Экономика Ирака имеет много характеристик и преимуществ, которые делают его привлекательной страной для иностранных инвестиций. Однако реальность открывает наличие экономических препятствий и иных ограничений для работы многонациональных компаний, которые предотвращают приток иностранного капитала в Ирак. На данный момент, наиболее важным является тот факт, что в Ираке существует ужасная нехватка источников внутренних финансов. Ирак страдает от многих экономических проблем, которые могут быть решены, если иракское правительство сможет обеспечить соответствующий инвестиционный климат, способный привлекать прямые иностранные инвестиции.

Рассмотрим более подробно прямые иностранные инвестиции, далее ПИИ[1]. Существует несколько определений данного понятия, но мы остановимся только на трех определениях, связанных с объектом инвестиций:

Арабская инвестиционная гарантийная корпорация: определяет ПИИ как долгосрочные инвестиции, владельцы которых играют активную роль в управлении и принятии решений посредством постоянного участия в инвестиционном капитале.

Всемирная торговая организация ВТО считает, что иностранные инвестиции подразумевают следующее: инвестор в определенной стране уже владеет или производит продукцию в другой стране (стране пребывания) с целью управления им.

Секретариат ЮНКТАД определяет ПИИ как инвестиций, которые приводят к долгосрочным отношениям, и отражают постоянную выгоду и контроль иностранного инвестора или материнской компании в иностранном филиале, расположенном в государстве, над выполнением инвестиционного плана.

Иностранные инвестиции согласно ЮНКТАД это владение акциями, капиталом, реинвестированной прибылью и ссудами материнской компании и дочерних компаний в стране, инвестиции, которые приводят к контролю активов, используемых в производстве за рубежом.

Из приведенных выше определений следует, что прямые иностранные инвестиции имеют ряд важных характеристик

- ведут к долгосрочным отношениям между отечественными и иностранными инвесторами по сравнению с другими видами иностранных инвестиций.

© Аль-Фахад Анис Зяра Мухи, 2017 г.

- предполагают участие иностранного инвестора в части или всех вложениях в обозначенный проект или участие в управлении проектом с национальным инвестором, как в совместных предприятиях.

- этот тип инвестиций имеет общую выгоду, поскольку прямые иностранные инвестиции регулируются общими интересами с государствами, где каждая сторона получает определенное количество льгот и доходов, но размер и тип выгод, получаемых сторонами, зависит от политики. [2].

Мотивы и факторы, определяющие прямые иностранные инвестиции развивающиеся страны, можно определить, по следующим причинам [3].

1. Существование дефицита сбережений в результате того, что капитал, необходимый для инвестиций необходим в больших объемах, чем способность национальной экономики к их обеспечению, а также неспособность обеспечения валютой, необходимой для инвестиций. Данная проблема может быть решена путем привлечения иностранных инвестиций.

2. Поддержка экономического роста: иностранные инвестиции ведут к увеличению производственных мощностей страны. Это увеличивает темпы экономического роста за счет увеличения добавленной стоимости, производительности и создания дополнительных возможностей для трудоустройства.

3. Стимулирование внутренних инвестиции путем создания новых инвестиционных возможностей для местных компаний.

4. Передача передовых технологии за счет прямых иностранных инвестиций путем принятия систем и методов планирования, организации производства, маркетинга и ноу-хау способствует развитию технического прогресса и общей национальной экономики с помощью моделирования.

С начала 90-х годов XX века появились идеи, призывающие к экономической открытости, и мы можем увидеть, что страны, которые в прошлом отвергали иностранных инвесторов, например Северная Корея, которая является одной из самых изолированных стран в мире, начал открывать свои двери в поисках иностранных инвестиций, подобно тому, как это было в Китае в 80-х годах прошлого века, и во многих африканских странах также стало известно о важности иностранных инвестиций для развития страны. Для принятия политики реформ для привлечения иностранных инвестиций и создания национальных агентств, Китай открыл рынки ценные бумаг для иностранных инвесторов и рекордное количество потоков иностранного капитала в страну превзошло даже США. Например, у России есть промышленная база и большой рынок в дополнению к обилию природных ресурсов в больших количествах по сравнению например с Венгрией. Однако прямые иностранные прямые иностранные инвестиции в Венгрии за последнее десятилетие в несколько раз больше, чем В России. Причина этого в том, что Венгрия смогла оценить инвестиционный климат политической и экономической среды, которая является стабильной и предсказуемой в отличие от России, где наблюдались некоторые проблемы, связанные с нестабильностью законодательных и нормативных актов. Одной из наиболее успешных стран Европы в области инвестиций можно считать Ирландию, в то время как латиноамериканские страны не смогли привлечь иностранных инвесторов из-за отсутствия необходимых законодательных и нормативных актов[4]. Теперь нужно задать следующий вопрос: нужны ли Ираку иностранные инвестиции? В этой связи стоит отметить текущие экономические проблемы, существующие в Ираке на данный момент.

Из-за низкого уровня доходов в Ираке и высокого уровня потребления трудно создать накопление и формирование необходимого капитала. Если мы посмотрим на государственный бюджет за 2007 год, мы обнаружим, что государственные ассигнования на инвестиции составили 24,5% от объема государственных расходов. Данная тенденция прослеживалась до 2013 года 15% и вернулась к 24,31% в бюджете 2016 года[5]. Но в реальности из-за нехватки технических и административных навыков, необходимых для того, чтобы не упускать из виду ухудшающиеся политические условия в стране, трудно возобновить или улучшить производственный потенциал или передачу технологии для

выхода на экономические рынки. Ирак в этом отношении занимает несколько более слабые позиции, по сравнению с соседними странами и для того, чтобы иностранные инвестиции способствовали открытости технологическому прогрессу и подготовке рабочей силы, включая технические и административные на различных уровнях, важно иметь производственную базу и человеческие навыки.

Численность безработных в Ираке 2003 году оценивается в 2 млн. человек от общей численности рабочей силы 7 млн. человек. Эта цифра составляет 28% от общей численности рабочей силы. В дополнение к неполной занятости 23,5% полная и неполная занятость составляет 51,6%. Несмотря на очевидное снижение уровня безработицы до 26,8% в 2015 году, количество неполной занятости увеличилось до 31% при общем повышении до 57,8%. Безопасность и социально-экономическая ситуация и безработица являются первымипредметами рассмотрения перед страной на нынешнем этапе.

Иракская экономика стала более чем когда-либо зависимой от неустойчивого экспорта нефти. Также Ирак не имеет возможности получить валюту, необходимую для внутреннего финансирования и расширения местной производственной базы, обслуживания внешних долговых обязательств, финансирования покупки импортных товаров и финансирования внутренних инвестиций [6]. Фактически, потребность стран в получении иностранной валюты от экспорта уменьшила торговые барьеры и интеграцию в мировую экономику. Иностранные инвестиции помогают странам диверсифицировать свой экспорт и расти в новых экспортных продуктах, известных как нетрадиционный экспорт или экспорт с высокой добавленной стоимостью, особенно для развивающихся стран, в частности Ирака, поскольку диверсификация экспортной базы делает страну менее уязвимой к негативным последствиям снижения цен на сырьевые товары, которые составляют основную часть ее экспорта.

Нестабильная работа финансовых учреждений (банков): В 1970-х годах банковская система состояла из следующих банков: Центрального банка, Сельскохозяйственного банка, Промышленного банка, Банка недвижимости, Банка Рафидаина и Банка Рашида. В 1990 году было разрешено работатьнекоторым частным банкам. В 2016 году было разрешено работать еще 30 частным банкам. Однако доля депозитов и займов на конец 2014 года составляла всего 6,6%. Также деятельность частных банков с момента ее создания в начале 90-х годов до настоящего времени имеет ряд таких ограничений как отсутствие технических кадров, обладающих специальными знаниями в области частного банковского дела, ограничения во взаимодействии с иностранными банками, что приводит недостаточной информированности и слабости национального частного сектора и т.д.

В Ираке, и по-прежнему наблюдается феномен оттока капитала за рубеж, в связи с тем, что иностранныебанки более надежны, чем национальные, а также из-за экономической политической нестабильности иракского государства и отсутствия привлекательных возможностей и преимуществ, в отличие от других страна.

Продолжающиеся войны, условия эмбарго и экономическое бесхозяйственность нанесли ущерб инфраструктуре страны. В силу воздействия этих факторов пострадали наиболее важные экономические сектора, такие как например нефтяной сектор. Ирак имеет 115 миллиардов баррелей сырой нефти, которая является вторым по величине нефтяным запасом в мире после Саудовской Аравии. Во время войны в Персидском заливе в январе 1991 года пострадали и полностью были уничтожены некоторые крупнейшие нефтяные объекты. Однако вскоре после прекращения войны, несмотря на экономическое эмбарго иракские кадры приложили все усилия по реконструкции нефтяных объектов[7].

После недавней войны в Ираке и оккупации вооруженными силами США и Великобритании многие нефтяные объекты в очередной раз подверглись ущербу и до сих пор не функционируют. Первая задача государства состоит в восстановлении производственной мощности нефтяных объектов, поврежденных войнами, санкциями и плохой эксплуатационной практикой. Для решения этой непростой задачи, потребуются большие усилия, деньги и техническая помощь, в частности, участие зарубежных компаний,

работающих в сфере услуг, инжиниринга, производства, бурения и на основе предпринимательства [8].

Внешняя долговая нагрузка оценивается в 125 миллиардов долларов и представляет собой большое финансовое бремя для экономики и несомненно является негативным фактором. Создание благоприятного инвестиционного климата, в этой связи, значительно способствует сокращению долга Ирака.

Также нельзя не упомянуть тот факт, что религиозный сектор также требует быстрого обращения к поиску дополнительных финансовых источников, в качестве которых прямые иностранные инвестиции [9].

Иракское правительство не может привлечь достаточное количество иностранных инвестиций без создания надлежащего инвестиционного климата, который будет поощрять местных инвесторов на то, чтобы направлять свои сбережения в иностранные банки для получения большей прибыли. Хороший инвестиционный климат также стимулирует привлечение иностранных инвесторов, особенно транснациональных компаний, которые играют особую роль в передаче современных технологий. Здесь мы имеем в виду инвестиционный климат, подразумевающий свод законов, политику, институты, а также местные, экономические, политические аспекты, которые влияют на доверие инвесторов, и убеждение их направить свою деятельность в другую страну. Экономические факторы играют жизненно важную роль в формировании инвестиционного климата. Наиболее важными из них являются инвестиционное законодательство, макроэкономическая политика, относительная значимость государственного и частного секторов в экономической системе, наличие компонентов производства, их относительная денежная стоимость и размер внутреннего рынка.

Инвестиционный климат опирается не только на экономические факторы, но и на политические и социальные условия. Если страна не отличается политической стабильностью, доверие потенциального инвестора будет меньше вне зависимости от имеющихся инвестиционных возможностей или привилегий, предлагаемых страной. Ирак является уникальной страной по ряду характеристик и преимуществ, которые делают его привлекательным для иностранных инвестиций, наиболее важными из которых являются следующие:

1.Наличие соответствующего законодательства. Коалиционная временная администрация, которая управляла Ираком после окончания войны в апреле 2003 года, приняла ряд мер и резолюций, направленных на экономические реформы, включая улучшение инвестиционной среды, торговлю и эффективность бизнеса, в частности: Постановление № 37 о налоговой стратегии, Постановление № 39 об иностранных инвестициях, резолюция № 40 о законах банков и резолюция № 43 об инарских динарных векселях. Затем иракское правительство приняло решение о выпуске еще одного закона для иностранных инвестиций № 13 за 2006 год. Все эти меры направлены на то, чтобы направить экономику Ирака к свободной рыночной экономике и интеграции в мировую экономику путем поощрения иностранных инвестиций [10].

Инвестиции направляются в страну, которая относительно богата в некоторых элементах. В этом случае привлекательность сочетается с эксплуатацией абсолютного или относительного преимущества этой страны в силу наличия какого-либо сырья или энергии. В Ираке это заключается в относительном изобилии элементов труда и энергии, что представляет собой элементы, которые важны для того, чтобы создать хороший и стимулирующий инвестиционный климат, в то время как нехватка капитала в настоящее время и, следовательно, его высокая стоимость считается одним из самых больших препятствий для привлечения инвестиций.

В Ираке также большое количество нефти и природного газа, на долю которых приходится 17,2% мировых запасов нефти. Это вторая по величине страна после Саудовской Аравии, принимая во внимание, что регион Западной Сахары и северо-восточный регион Ирака создают новые запасы нефти, оцениваемые в один миллиард баррелей. Этот факт

наряду с важным источником дохода за счет экспорта является важным элементом для привлечения иностранных инвестиций. Сырье и энергия доступны для многих отраслей промышленности, которые помогают сравнительным преимуществам Ирака в производстве, минеральной и нефтехимической промышленности.

Также одним из наиболее важных факторов, привлекающих иностранные инвестиции в Ираке, является удобное географическое положение, которое отличается как среднее местоположение между Востоком и Западом и как важный коммерческий маршрут, используемый различными международными средствами связи. Свободная зона в Хор аль-Зубейр, которая соединена с портом Умм-Каср к югу от Басры, будет играть ключевую роль в развитии малого и крупного производственного сектора и поможет стимулировать будущую экспортную торговлю.

Следующей инвестиционной возможностью является то, что Ирак представляет собой большой потребительский рынок всех видов товаров и продуктов. Иностранные и арабские компании, готовые идти на риск и работать в Ираке в нынешних условиях, смогут определить, что во многих секторах экономики есть достаточные и перспективные инвестиционные возможности. В дополнение к восстановлению инфраструктуры и расширению промышленной и сельскохозяйственной базы, строительство отелей первого класса, создание частных больниц, школ, магазинов, государственных сетей связи, центров отдыха и т. д. разнообразие природной среды в Ираке и глубина его культурного и религиозного наследия может служить хорошей базой в индустрии туризма. Для получения дохода, который помогает стране достичь желаемого прогресса и улучшить экономические и социальные условия в Ираке, туризм является подходящей платформой для привлечения прямых иностранных инвестиции в будущем [11].

Закон об иностранных инвестициях № 13 от 2006 года отражает инвестиционную политику в Ираке в целом а таке политику, связанную с привлечением иностранных инвестиций в страну. Цель закона об инвестициях состояла в том, чтобы поощрять и регулировать арабский и иностранный капитал в рамках общей политики в стране в соответствии с целями и приоритетами стратегии развития «Национальный» 2004-2007 гг. Основные пункты этого закона гласят следующее:

1. Формирование органа, называемого инвестиционным органом, который пользуется моральной индивидуальностью и представленным председателем органа или тем, кто его санкционирует, главой ранга министра и заместителя заместителя министра, назначаемого Советом министров и назначаемого Совет представителей и направлен на поощрение инвестиций в Ираке, работая над следующим:

1.1.Укрепление доверия к инвестиционной среде, определение инвестиционных возможностей, стимулирование инвестиций и их продвижение.

1.2.Упрощение процедур регистрации и авторизации инвестиционных проектов, последующий действовать над существующими проектами и уделять первоочередное внимание завершению в официальных органах и завершению процедур для ответа на запросы инвесторов и получение необходимых разрешений для инвестора и проекта.

1.3.Предоставлять консультации и предоставлять данные и информацию инвесторам и выдавать соответствующие доказательства.

1.4. Содействие в распределении земли и в ее аренде для создания проектов в обмен на плату, определенную комиссией в координации с соответствующими органами.

2. Закон разрешает возможность извлечения капитала, введенного иностранцем в Ирак, поступать таким образом, который не противоречит положениям закона, таможенным и налоговым процедурам оплаты его обязательств и долгов перед иракским правительством и всех других сторон в конвертируемой валюте.

3. Закон разрешает иностранному инвестору арендовать землю, необходимую для проекта, на период, в течение которого проект осуществляется - не более чем 40 лет с одобрения комиссии.

4. Закон также предоставляет инвесторам ряд других обязательств, в их числе:

4.1. Предоставить иностранному инвестору право проживать в Ираке и облегчить его въезд и выезд.

4.2. Содействие въезду и выезду работников в неиракские инвестиционные проекты и их проживание в соответствии с законом.

5. Не конфисковывать или национализировать инвестиционный проект, охватываемый положениями этого закона полностью или частично.

6. Закон рекомендует обязать инвестора прямо или косвенно нанимать лиц, которые являются жителями Ирака и составляют не менее 50% от общего числа сотрудников в проекте.

7. Проект, полученный от инвестиционного органа, освобождается от налогов и сборов в течение пяти лет с даты начала коммерческой деятельности и по разным ставкам в диапазоне от 25% до 75% согласно зонам развития.

8. Текст закона о применении условий инвестиций, содержащихся в международном соглашении, стороной которого является Ирак это лучше, чем другие условия для иностранных инвесторов.

9. Закону не подлежат инвестиции в добычу нефти и газа, а также инвестиции в сектора банков и страховых компаний независимо от того, что данные аспекты являются привлекательными для иностранных инвестиций.

Нет никаких сомнений в том, что закон поощряет иностранные инвестиции, но был ли воплощение всего этого в реальности? Иностранные компании предпочитают инвестировать в такие страны, как ОАЭ, Ливан, Иордания или Малайзия вместо того, чтобы инвестировать в Ирак. Хоть и закон разрешил обращение иностранного инвестора к иракским инвестором, важной проблемой в этой области является собственность на землю. Проект рассчитан на период, когда инвестиционный проект расчитан не более чем 40 лет [12]. Например, жилищные и крупные городские проекты, такие как крупные коммерческие комплексы, инвестирование которых составляет сотни миллионов долларов, не могут осуществляться иностранными компаниями на арендованной земле до тех пор, пока срок аренды и глобальные система финансирования в таких проектах берет на себя ответственность за гарантию земли и условие предоставления крупных кредитов для этих проектов, особенно в нынешних условиях Ирака. Эти крупные проекты планируются на основе долгосрочного вложения капитала, большинство из которых зависит от увеличения стоимость проекта, а не годовых доходов проектов. Этого не может быть в случае арендованной земли. С другой стороны, частные проекты в области жилья основаны на продаже жилой единицы иракского гражданина в качестве иностранной собственности, а не в качестве здания на арендованной земле, мы не можем себе представить успех продажи жилой единицы таким образом, поэтому мы не можем обслуживать рынок жилья, не добавляя собственность на жилую землю. Жилищные единицы составляют более 3 миллионов единиц жилья, а правительство не может удовлетворить существующий дефицит. Поэтому на зависимость от инвестиционного сектора следует полагаться при строительстве жилых комплексов, отмечая, что частный сектор не имеет подходящих жилых площадей для строительства проектов жилых комплексов. С целью решения данного вопроса можно предложить следующее:

1. Долгосрочная аренда должна быть на период на период 100 лет.

2. В случае проектов исключительного или стратегического значения могут быть приобретены 100% земли, необходимой для проекта (например проекты жилого комплекса).

3. Возможность национализации или конфискации проектов. В пункте 2 статьи 9 содержатся сведения о гарантии в отношении недопустимости национализации или конфискации проектов. Формулировка была абсолютной, хотя в нее следовало включить, что существуют юридические случаи, которые могут и после судебного решения содержать нарушение контрактных процедур или действий.

Раздел 3 статьи 8 содержит сведения о налоговых льготах для трех категорий региона А-Б-Г, в зависимости от приоритета государственной потребности в инвестиционном проекте. Например, категория А на нынешнем этапе остро нуждается в крупных

инвестиционных проектах, в силу необходимости борьбы с безработицей и поддержкой иракской экономики и восстаноленении баланса в экономической инфраструктуре [12].

Вышеприведенные наблюдения представляют собой наиболее важные выводы из чтения инвестиционного законодательства. Основной вопрос заключается в том, имеет ли этот закон какую-либо роль в привлечении иностранного капитала на данном этапе в реальности. Для достижения целей, ради которых был создан закон, мы должны рассмотреть вопрос безопасности, который в настоящее время является основным препятствием для направления инвестиций в экономику Ирака. Государству необходимо принятие закона, представляет собой формулу защиты областей инвестиций в каждой провинции страны и разработать приложение к Закону о инвестициях, содержащее следующее:

- Обеспечение безопасности проектов, запланированных в соответствующих областях.
- Предоставление необходимой инфраструктуры для создания проектов (вода и электричество).
- Предоставление прав собственности на землю в размере 100% в соответствии с потребностями проекта при условии, что проект имеет важное значение для повышения экономического и социального благосостояния.
- Обеспечение безопасности проектов от повреждений в результате актов саботажа, тем самым создавая доверие к инвестору относительно капитала, используемого в проекте.

В долгосрочной перспективе, так и для улучшения иракской экономики в и улучшения исполнения закона об иностранных инвестициях мы предлагаем следующее:

- Повышение уровня безопасности и политической стабильности в Ираке посредством дальнейших мер, направленных на стабилизацию демократической системы страны, развитие гражданского общества и содействие улучшению положения в области прав человека.
- Способствование стабильности и гибкости законодательства, в соответствии с которым иностранные инвестиции используются для стабилизации и укрепления уверенности доверия иностранных инвесторов.
- Ускорение принятия закона, для обеспечения гарантий того, что правительство возьмет на себя основную роль в соответствии со здравыми стандартами, чтобы предотвратить перемещение товаров, чтобы создать легкие и недорогие районы для экспортируемых товаров и снизить плату до минимального уровня.
- Вступление Ирака во Всемирную торговую организацию, с тем чтобы инвесторы могли воспользоваться преимуществами ВТО.
- Создание сложного финансового рынка, играющего роль финансового посредника между денежным потоком и потребностями в финансировании инвестиционных проектов, особенно совместных предприятий между местными и иностранными инвесторами.
- Принятие гибкой фискальной и денежно-кредитной политики, стабилизации обменного курса, сокращение общего бюджетного дефицита, поддержание приемлемого уровня инфляции, установление процентной ставки, благоприятной для инвестиций, развитие банковской системы и увеличение ее финансовых возможностей, чтобы она могла финансировать различные инвестиции.

Литература

1. Арабская инвестиционная гарантийная корпорация // Файл реконструкции Ирака, Бюллетень инвестиционных гарантий. - 2003. - № 183 (Специальный выпуск). - С. 6.
2. Д-р Омар Фарук Аль-Бадри Министерство планирования и сотрудничества в целях развития, законопроект об иностранных инвестициях в Ираке, Багдад, // Исследование по иностранным инвестициям и трансферту технологий, Журнал промышленного сотрудничества в Персидском заливе. - 2012. - № 86. - С. с. 180.
3. Д-р Камаль Нассер Аль Басри чтение в проекте закона об инвестициях // документ, представленный Иракскому институту экономических реформ. - Багдад: 2006. - С. 16.

4. Министерство финансов, Общий бюджет на 2016 год // Бюджетное управление. – Багдад : 2016. - С. 6.
5. Д-р Мохаммед Рашид Омар Способность банков выполнять банковские требования в инвестиционном законодательстве в Иракском Курдистане // Университет Духока- Факультет менеджмента и экономики, 2014. - С. 21.
6. Союз арабских банков, изменение ... Открытость ... Развитие // журнал Союза арабских банков. - 2009. - №283. - С. 2.
7. Д-р Махди Аль-Хафиз Проблемы и задачи восстановления в Ираке // Документ, представленный на Бейрутской конференции за период (17-19 / 5/2009). 2009. - С. 2-3.
8. Организация Персидского залива по промышленному консалтингу, Инвестиционный климат в странах Персидского залива // Анализ основных экономических показателей, а также фискальной и денежно-кредитной политики в период 2003-2013 гг., . 2014 г., С. 23.
9. Д-р Алаеддин Джафар Рост и распределение инвестиций в рамках многомерной модели // исследование, представленное Департаменту планирования и контроля в Министерстве финансов. - 2009. - С. 27.
10. Д-р Асма Хадер Элиас Анализ уровня инфляции в Ираке (2004-2015) // Журнал Багдадского колледжа экономических наук. - 2016. -Университет, № 36 . - С. 56.
11. Законодательство Ирака "Закон об инвестициях № 13 от 2006 " № 3-5 .
12. Камаль аль-Басри журнал Экономика Ирака. – 2016.- С. 8.