

В ПОМОЩЬ ПРЕПОДАВАТЕЛЮ

ОБЩАЯ ЭКОНОМИКА ИЛИ МОДЕЛЬ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ: ПРОЦЕСС КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА, ВЗЯТЫЙ В ЦЕЛОМ. ЧТО ТАКОЕ ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА И ЧТО ТАКОЕ ПРИБЫЛЬ?

Конспект восьмой лекции курса «Общая экономика»

А.В. Сорокин,
профессор кафедры политической экономии экономического факультета Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова, доктор экономических наук
soral@mail.ru

Статья представляет собой 8-ю лекцию курса «Общая экономика» для студентов неэкономических и экономических специальностей. В ней рассматривается превращение прибавочной стоимости в прибыль и нормы прибавочной стоимости в норму прибыли. Даются определения издержкам производства (себестоимости) и прибыли, анализируется их практическое применение как показателей деятельности предприятия в ценообразовании, бухучете (расходы и затраты) и статистике (рентабельность).

Ключевые слова: *политическая экономия, капитал, макроэкономика, микроэкономика, синтез подходов.*

УДК 330.101 ББК 65.011

План лекции:

1. Издержки производства (себестоимость)
2. Прибыль
3. Так называемое противоречие между I и III томами «Капитала» Маркса

На первых уровнях общей модели и в «Капитале» Маркса капитал рассматривался то со стороны производства (том I. «Процесс производства капитала»), то со стороны обращения (том II. «Процесс обращения капитала»). Это два абстрактных момента третьего блока – единства процесса производства и обращения (том III. «Процесс капиталистического производства, взятый в целом»). Аналогия – анализ гелиоцентрической модели, в котором сначала рассматривается вращение Земли вокруг своей оси (при абстракции от ее вращения вокруг Солнца), затем вращение Земли вокруг Солнца (при абстракции от ее вращения вокруг своей оси), а на третьем – единство двух движений.

На третьем уровне мы шаг за шагом будем приближаться к конкретным формам, в которых капитал выступает в обыденном сознании агентов производства. Мы подошли к предмету экономикс, которым, по Маршаллу, является «изучение человечества в повседневной деловой жизни» [7, P. I.I.1]. Обыденные категории этого уровня даны в непосредственном наблюдении: издержки и прибыль (предмет данной лекции), рыночные структуры (совершенная конкуренция, монополия, олигополия), нормальная прибыль (бухгалтерская и экономическая прибыль), рента, процент, акции, кредит, факторные доходы и их источники и т.п.

До сих пор мы абстрагировались от издержек производства и прибыли. Они являются результатом единства процесса производства и процесса обращения, поэтому их анализ становится возможным лишь на третьем уровне.

1. Издержки производства (себестоимость)

Издержки производства в непосредственном наблюдении

Издержки производства (англ. cost price, cost of production), означают то же, что и себестоимость (от немецк. selbstkosten, selbstkostenpreis). Когда говорят об издержках производства, то всегда имеются в виду издержки производства *данного выпуска товаров*.

В непосредственном наблюдении, в обыденном сознании экономических агентов издержки производства – это ***затрата денег*** на элементы производства товара (труд, капитал и землю). Микроэкономика, отражающая это обыденное сознание, обычно рассматривает два первых фактора. Общие издержки (*total cost*) равны произведению цены труда (*wages*) и количества единиц труда (*labor*) плюс произведению цены капитала (*rental rate*) и количества единиц капитала (*capital*). $TC = wL + rK$.

Соотношение между общими издержками и общей выручкой (*total revenue*) описывается формулой $\pi = TR - TC$, где π – прибыль.

В этой формуле издержки это *затрата денег* в первой фазе кругооборота $Д - Т < \frac{РС}{СП} \ ... \ П \ ... \ Т' - Д'$, т.е. затрата в $Д - Т < \frac{РС}{СП}$, которая осуществляется до того, как товар был произведен (П); до того, как он оказался на складе (Т'); и до того, как он был реализован (Д').

Выручка от реализации (*TR*, Д') была получена в конце периода, а издержки (*TC*) осуществлены в начале, что и отражает формула $\pi = TR - TC$.

Издержки и выручка разнесены во времени, отсюда следует, что (1) издержки не являются частью выручки, (2) издержки всегда отрицательная величина, (3) вопреки законам математики формула $TR = TC + \pi$ не имеет права на существование. В микроэкономике такой формулы нет, и не может быть. Здесь эта формула такой же нонсенс, как заявление игрока казино: «Я проиграл R120 (издержки) и выиграл R24 (прибыль), мой доход (выручка) R144».

Представления экономических агентов об издержках как затрате денег, закрепленные в микроэкономике, отражают внешнее проявление издержек производства прямо противоположное действительному положению вещей.

© ПСЭ, 2016

Аналогия. С точки зрения земного наблюдателя Земля – центр Вселенной, она неподвижна, Солнце и другие планеты вращаются вокруг Земли. Непосредственное наблюдение фиксирует явления, полностью противоречащие действительному положению вещей. Это не значит, что земной наблюдатель «не прав». Он прав, потому что так видит мир. Гелиоцентрическая модель отражает действительное положение вещей, прямо противоположное непосредственному наблюдению. Прямой синтез моделей (который в экономике предпринял Рикардо) невозможен и не нужен. Но представления земного наблюдателя могут и должны (через ряд опосредующих звеньев) получить объяснение с позиций гелиоцентрической модели. Если гелиоцентрическая модель верна, то земной наблюдатель *должен* видеть Землю неподвижной, он *должен* видеть вращение Солнца вокруг Земли. Эта задача и решается на третьем уровне модели.

Мы должны доказать (1) что издержки – это не затрата денег в акте $Д - Т < {}^{РС}_{СП}$, а часть стоимости товарного капитала (складированной продукции) Т' в акте Т' – Д'; (2) что издержки и прибыль являются двумя составными частями одной величины – товарной стоимости (Т'); (3) что формула TR = TC + π ***реальная*** формула на основе которой работает бизнес, бухгалтерия и МСФО (Международные стандарты финансовой отчетности).

Издержки в общей модели рыночной экономики. Определение/объяснение явления издержек

Издержки производства (*k*) (определение) – обособившаяся часть товарной стоимости (C + V), равная капитальной стоимости, затраченной на элементы производства товара (K_C + K_V), т.е. стоимости потребленного постоянного и переменного капитала[1]. Единицы измерения – часы кристаллизованного общественно необходимого времени (ОНРВ).

Проиллюстрируем издержки на нашем примере. Напомним его условия. Авансируется капитал R1120 стоимостью 1120 ч ОНРВ (стоимость одного рубля = 1 ч ОНРВ). Переменный капитал (K_V) – авансированная стоимость, носителем которой становится рабочая сила, составляет 36 ч ОНРВ, или R36 в денежном выражении. Переменный капитал (K_C) – авансированная стоимость, носителем которой становятся средства производства, составляет 1120 ч ОНРВ, или R1120 в денежном выражении. Производительный капитал – стоимость функционирующей рабочей силы и средств производства – составляет $36K_V$ и $1084K_C$. Последняя цифра складывается из стоимости собственно средств труда (здания, оборудование) 1050, стоимости предмета труда (мука, дрожжи) и вспомогательных средств труда (горюче-смазочные материалы) $34K_C$. Начисленная амортизация – 50 ч ОНРВ, или R50. Остаточная стоимость (1050–50) равна 1000 ч ОНРВ, или R1000. Зарплата в R36 позволяет нанять 5 занятых на 12-ти часовой рабочий день (60 человеко-часов). По условию затраты живого труда подпадают под ограничение ОНРВ и кристаллизуются в новой стоимости 60 ч ОНРВ. Товарная стоимость составляет 84 ч ОНРВ (старая, перенесенная стоимость) плюс 60 ч ОНРВ (новая стоимость), всего 144. См. формула (1). Внутри товарной стоимости 144 обособляются (*k*) издержки производства 120(C + V), равные потребленному постоянному капиталу $84K_C$ и переменному капиталу $36K_V$. Товарная стоимость (144) = издержки производства (84) + прибавочная стоимость (24). (См. формула 1.1.). Примем, что производится 12 ед. продукции

Формула (2) записывается без учета остаточной стоимости. В ней R120 и есть «издержки как затрата денег», а R144 – «выручка». В модели рыночной экономики издержки – это 120*k* в структуре стоимости складированной продукции Т'.

Обстоятельства обособления издержек в структуре товарной стоимости

Во-первых, обе части стоимости – C и V представляют собой эквивалент стоимости элементов производства, приобретенных в акте обращения $Д - Т^{РС}_{СП}$.

Издержки производства обособляются в структуре товарной стоимости потому, что ранее деньги той же стоимости были затрачены на элементы производства.

Во-вторых, жизненный путь капитала не заканчивается движением $Д - Т^{РС}_{СП} ... П ... Т' – Д'$, за ним следует новый кругооборот $Д - Т^{РС}_{СП} ... П ... Т' – Д'$.

Для простого повторения процесса производства необходимо вновь приобрести элементы производства товара стоимостью *k*, которые были потреблены в процессе производства.

Первое обстоятельство связано с обращением, второе – с производством.

Соотношение стоимости и издержек производства (себестоимости)

Капиталист склонен считать себестоимость товара его действительной стоимостью. С его точки зрения СТ = *k*. Ответ на вопрос «сколько стоит дом построить» для капиталиста очевиден: строительство дома *стоит издержек, или* денежных затрат на средства производства и рабочую силу.

Капиталист впадает в иллюзию, будто прибыль (здесь прибыль то же самое, что прибавочная стоимость) – результат реализации по цене, превышающей действительную стоимость (себестоимость), будто прибыль возникает из самой продажи.

То, во что обходится производство товаров капиталисту, то, во что обходится производство товара рабочему и то, во что обходится производство товара обществу, – три совершенно различные величины. Капиталисту производство товара обходится или «стоит» издержек 120 (C+V). Рабочему оно «стоит» затраты 60 человеко-часов[2], которая кристаллизуется в новой стоимости 60(V+M), в то время как перенос старой стоимости 84C, который осуществляется конкретным трудом, «ничего не стоит рабочему»[3]. С точки зрения общества стоимость – это кристаллизация всего прошлого 84C и всего живого труда 60(V+M), т.е. 144(C+V+M). «То, чего стоит товар капиталистам, измеряется затратой капитала; то, чего товар действительно стоит, – затратой (живого и прошлого, – С.А.) труда» [5, С. 30].

Реализуя товар по стоимости, капиталист реализует прибавочную стоимость, которая уже содержалась в его товарах на складе, хотя и не подозревает об этом. *В рыночной экономике стоимость всегда больше издержек производства, или себестоимости.*

Почему издержки в непосредственном наблюдении представляются затратой денег на факторы производства

Издержки – это всегда издержки производства *товаров***.** Но издержки как затрата денег не имеют никакого отношения к производству товаров. Достаточно проследить «жизненный путь» этих затрат. Рабочий получает зарплату в *R*36 в момент продажи рабочей силы, авансом. На эти деньги приобретаются жизненные средства, которые он потребляет. Это позволяет ему поддержать свою способность к труду в нормальном состоянии, но не имеет отношения к созданию стоимости. Производство товара предполагает потребление способности

$$(1)\ Д\ {}^{R1120}_{1120} - Т\ {}^{РС\ ПС}_{СП\ 1000+84}\ {}^{36}_{ПС}\ ...\ П\ {}^{РС\ 5\ чел}_{K_C\ 1000+84}\ {}^{K_V\ 36}_{СП}\ ...\ Т'\ {}^{12\ ед.(Q)}_{84C+36V+24M} - Д'\ {}^{R144}_{144}$$

$$(1.1.)\ Д\ {}^{R1120}_{1120} - Т\ {}^{РС\ ПС}_{СП\ 1000+84}\ {}^{36}_{ПС}\ ...\ П\ {}^{РС\ 5\ чел}_{K_C\ 1000+84}\ {}^{K_V\ 36}_{СП}\ ...\ Т'\ {}^{12\ ед.(Q)}_{120k+24M} - Д'\ {}^{R144}_{120k+24M}$$

$$(2)\ Д\ {}^{R120}_{120} - Т\ {}^{РС\ ПС}_{СП\ 84}\ {}^{36}_{ПС}\ ...\ П\ {}^{РС}_{K_C\ 84}\ {}^{K_V\ 36}_{СП}\ ...\ Т'\ {}^{12\ ед.(Q)}_{120k+24M} - Д'\ {}^{R144}_{120k+24M}$$

к труду, или труд. А труд начинается в сфере производства (...П...). Но между актом (Д – $Т^{РС}$) и (...П...) нет прямой связи. Если рабочий вышел на работу, но средства производства отсутствуют («не подвезли кирпич»), то потребление рабочей силы не может начаться. Затрата на рабочую силу означает потерю денег.

То же самое можно сказать в отношении расходования денег на средства производства (Д – $Т_{СП}$). Без рабочей силы, а точнее без производительного потребления рабочей силы – труда, «железо ржавеет, а мука портится», а затрата означает потерю денег.

Отсутствие связи между издержками как денежными затратами и производством товара особенно ярко проявляется в периоды кризисов, когда налаженная цепочка «купля рабочей силы и средств производства» – «процесс производства» – «склад» – «реализация продукции» прерывается. Началом производства товара остается стадия производительного капитала (...П...). Если процесс протекает нормально, то непосредственное наблюдение фиксирует связь между затратой денег и выручкой.

Связь между затратой денег и стоимостью продукции возникает только в случае производства товара. Товар произведен. У него есть стоимость. И в этой стоимости обособляются издержки производства. Но в непосредственном наблюдении издержки представляются именно затратой денег. Почему?

Во-первых, потому что ни стоимость, ни обособившаяся часть стоимости, т.е. издержки в общей модели, непосредственно не наблюдаются.

Во-вторых, потому что стоимость складированной продукции относительно измеряется сначала идеальным количеством денег (суммой текущих цен на складированную продукцию), а затем, принимает форму реальных денег, т.е. форму выручки. Это относится и к издержкам как части стоимости.

В-третьих, если мы запишем две фигуры кругооборота, то выяснится, что в конце первой издержки как часть стоимости Т' принимают форму «выручки» Д', а в начале второй – форму авансирования или «затраты денег» Д: Д – $Т^{РС}_{СП}$ ... П ... Т' – Д'. Д – $Т^{РС}_{СП}$ ... П ... Т' – Д'.

Издержки как «затрата денег» – единственная форма, в которой издержки доступны непосредственному наблюдению.

Это представление отражено формулой общих издержек $TC = wL + rK$, в которой они представлены как расходование денег на труд и капитал. Оно подкрепляется тем, что в практике бизнеса «единицы труда, *L*» – часы живого труда, а цена труда – (почасовая) заработная плата (*w*). Оно подкрепляется тем, что, хотя никаких общих единиц «капитала» не существует, это не имеет особого значения, поскольку цена «капитала» (*r*) – весьма практичная вещь. Это *rental rate,* т.е. ставка арендной платы, или тариф за прокат «капитала». Предполагается, что средства производства можно взять в аренду, а если используются собственные средства производства, то потребленный постоянный капитал можно оценить, предположив, что аналогичные средства производства (прежде всего собственно средства труда) берутся напрокат, или в аренду. В самом деле, оставляя в стороне процент за использование капитала, арендная плата сводится к возмещению износа, или к амортизации, которая образует часть издержек производства. Rental rate позволяет учесть физический и моральный износ капитала. Расчет ведется исходя из аренды нового современного оборудования.

Количественная взаимосвязь издержек и стоимости

(1) В состав издержек (k = C + V) входит «старая», перенесенная стоимость (С), равная потребленному постоянному капиталу (K_C).

Если меняется Кс, то издержки (C + V) и стоимость товара (C + V + M) изменяются на ту же величину. При этом новая стоимость (V + M) и прибавочная стоимость (прибыль) остаются неизменными.

Поэтому если предприятия с государственным участием повышают тарифы на электроэнергию, на транспорт и железнодорожные перевозки, на горючее, то цены на все товары растут, т.е. инфляция соответствует росту тарифов на элементы постоянного капитала.

(2) В состав издержек входит часть новой стоимости (V), равная K_V. При изменении стоимости рабочей силы издержки k = V + M («средние издержки») изменяются на ту же величину, в то время как стоимость товара (C + V + M) остается неизменной.

Новая стоимость зависит от количества живого труда (человеко-часов), которое может обеспечить фонд заработной платы (переменный капитал). Она не зависит от стоимости рабочей силы.

Если при прежнем рабочем дне (12 час.) и прежнем количестве занятых (5 чел.) стоимость рабочей силы возрастет, или уменьшится, то новая стоимость (60 ч ОНРВ) останется неизменной.

Изменится удельный вес V и M в ее структуре. При использовании рабочей силы более высокой стоимости прибавочная стоимость (прибыль) понижается, а при использовании рабочей силы низкой стоимости прибавочная стоимость (прибыль) повышается.

Определение издержек производства (себестоимости) в практике бизнеса. Затраты и расходы

Определение себестоимости – практическая задача ценообразования, учета и отчетности фирмы. В формулах

(1) $Д - Т\frac{РС}{СП}... П\frac{K_V}{K_C}...Т' \frac{ПС(Q)}{C+V+M} - Д'\frac{xR}{C+V+M}$ или (2) $Д - Т\frac{РС}{СП}... П\frac{K_V}{K_C}...Т' \frac{ПС(Q)}{k+M} - Д'\frac{xR}{k+M}$ нам предстоит найти часть стоимости $Т'_{(C+V+M)}$, а именно $Т'_{(C+V)}$ или $Т'_k$, равную стоимости потребленных элементов производства (K_C + K_V). Проблема в том, что ни стоимость, ни ее часть непосредственно не наблюдаются.

Анализ формы стоимости показал решение, которое заключалось в относительном измерении стоимости товара по формуле $Т'_{СТ} - \left(Д'\frac{xR}{СТ}\right)$, где товарная стоимость $Т'_{СТ}$ относительно измеряется идеальным количеством денег (получает цену в ($Д'^{xR}$), а после реализации носителем этой стоимости становится реальное количество денег $Т'_{СТ} – Д'^{xR}$.

Первым шагом определения издержек производства является определение всей товарной стоимости в непосредственно наблюдаемой форме реальных денег (Д'), или в форме общей выручки (*TR*) в акте $Т'\frac{12ед.(Q)}{(120k+24M)чОНРВ} - Д'\frac{R144}{144\ ч\ ОНРВ}$.

Второй шаг – нахождение издержек как обособившейся части товарной стоимости в составе стоимости реальных денег, или в составе общей выручки $Д'\frac{R(120k+24M)}{(120k+24M)\ ч\ ОНРВ}$ через цены потребленных элементов производства.

Логика общей модели рыночной экономики позволяет объяснить, почему на практике сначала определяется выручка, затем издержки в ее составе, а затем прибыль как оставшаяся часть товарной стоимости: «*Доход* фирмы – это сумма, полученная от продажи товаров и услуг в течение данного периода. *Издержки* фирмы – это расходы, связанные с производством *проданных* в течение данного периода товаров и услуг. *Прибыль*, или *чистый доход*, представляет собой превышение дохода над издержками» [6, С. 127].

«Затраты» и «расходы». В практике бизнеса расчет идет по формуле (1), включающей различные виды денежных затрат.

Проблема в том, чтобы определить сумму цен на элементы производства товара, которые были действительно задействованы в производстве данной партии товаров.

Для этого в практике бухгалтерского учета и отчетности выделяются две категории – «*затраты*» и «*расходы*». В нашем примере затраты – это затраты на весь авансированный капитала, т.е. на весь примененный постоянный и переменный капитал (R1120). Расходы – это расходы на переменный капитал (R36) и на потреблённый постоянный капитал (R84) т.е. расходы на элементы производства реализованной за данный период продукции (12*Q*):

$$Д^{\text{ЗАТРАТЫ R1120}}_{\text{1120 ч ОНРВ}} - Т^{\substack{\text{ПС}\\ \text{РС}\\ \text{36ч ОНРВ}\\ \text{ПС}\\ \text{СП}\\ \text{1084ч ОНРВ}}} ...П^{\substack{\text{РС 5 чел}\\ K_V\\ \text{36ч ОНРВ}\\ \text{СП}\\ K_C\\ (1000+50+34)\text{ ч ОНРВ}}} ... Т'^{\substack{12\text{ ед.}(Q)\\ (120k+24\text{M})\text{ ч ОНРВ}}} - Д'^{\substack{\text{РАСХОДЫ R120}+\text{Прибыль R24}\\ \text{144 ч ОНРВ}}}$$

В соответствии с *Международными стандартами финансовой отчетности* (МСФО) *затраты* – это ресурсы, потребляемые организацией в процессе ее хозяйственной деятельности.

Преобразование ресурсов в готовую продукцию (работы, услуги) и ее реализация, приводящая к получению доходов, «превращает» затраты ресурсов в расходы фирмы и позволяет учесть их в расчете бухгалтерской и налоговой прибыли отчетного периода.

Трансформация затрат в расходы опосредована получением дохода от продаж этой продукции (работ, услуг). Только в составе реализованной продукции (работ, услуг) затраты становятся расходами.

В свою очередь прибыль определяется как доход, уменьшенный на величину произведенных расходов. Согласно Налоговому кодексу РФ расходами признаются обоснованные и документально подтвержденные затраты. Под обоснованными расходами понимаются экономически оправданные затраты, оценка которых выражена в денежной форме. Расходами признаются любые затраты при условии, что они произведены для осуществления деятельности, направленной на получение дохода.

2. Прибыль

Универсальность и недостаточность формулы «прибыль = выручка – издержки»

Во всех рассмотренных случаях прибыль рассчитывалась как доход, уменьшенный на величину произведенных расходов.

Формула $\pi = TR - TC$ универсальна, поскольку позволяет рассчитать величину прибыли (здесь прибыль и прибавочная стоимость одно и то же, они количественно равны) по факту.

Но эта формула не дает ответа на вопрос, что такое прибыль, не дает ответа на вопрос как в действительности определяется прибыль.

Политико-экономическая модель позволяет сделать «открытие», которое давно известно в практике бизнеса, но недоступно микроэкономике: (1) прибыль получают на капитал, на весь авансированный капитал, (2) прибыль на капитал получают по норме прибыли на капитал.

$$(1.1.)\ Д^{\text{R1120}}_{\text{1120}} - Т^{\substack{\text{ПС}\\ \text{РС}\\ \text{36}\\ \text{ПС}\\ \text{СП}\\ \text{1000}+84}} ... П^{\substack{\text{РС 5 чел}\\ K_V\\ \text{36}\\ \text{СП}\\ K_C\\ \text{1000}+84}} ... Т'^{\substack{12\text{ ед.}(Q)\\ 120k+24\text{M}}} - Д'^{\substack{\text{R144}\\ 120k+24\text{M}}}$$

Если капитал R100 000 можно вложить в отрасль с 5%, с 10% и 25% отдачей, то можно не сомневаться, что он будет вложен в отрасль с 25% нормой прибыли на капитал, в которой годичная прибыль должна составить π = R25 000.

Капитал по определению – стоимость, которая авансируется, сохраняется и возрастает и в своем движении принимает формы денежного, производительного и товарного капитала. На R100 000 приобретены средства производства (здания пекарни, печь, мука, дрожжи и т.п.) и рабочая сила.

Как сохранить капитальную стоимость? Для сохранения стоимости необходимо производить товары (например, батоны), *в индивидуальную стоимость* (в рублях – в цену) которых обязательно *должны входить издержки* ***k*.** Часть авансированного капитала вернется сразу после реализации (предмет труда, вспомогательные средства труда), а другая (собственно средства труда) постепенно через амортизацию. Издержки – обязательная часть стоимости товаров, которая обеспечивает сохранение авансированной капитальной стоимости.

Но прибыль не имеет отношения к издержкам. Вторая часть индивидуальной стоимости – прибыль – рассчитывается таким образом, что к *издержкам добавляется прибыль по норме прибыли на капитал.*

Если авансируется капитал (К) R100 000, издержки *k* (в течение года) R30 000, отраслевая норма прибыли 25%, то годичный товарный продукт должен быть реализован по стоимости 30 000*k* + (25% от 100 000) *p* = 30 000*k* + 25 000 = 55 000 *p* (в ч ОНРВ), по формуле $k + K \cdot p' = k + p$, где К – авансированный капитал, *p*' – отраслевая норма прибыли, а *p* – прибыль на капитал.

Когда товар будет реализован, то мы сможем определить прибыль как разницу между выручкой и издержками по формуле $\pi = TR - TC$. Правда мы никогда не узнаем, что такое прибыль и как она изначально рассчитывается.

Определение прибыли. Норма прибавочной стоимости и норма прибыли. Превращение прибавочной стоимости в прибыль

Прибыль (*p*) (определение) – «прибавочная стоимость, представленная как порождение всего авансированного капитала» [5, С. 43], часть товарной стоимости Т'. Единицы измерения – единицы измерения стоимости, ч ОНРВ.

Норма прибыли (*p'*) (определение) – отношение прибавочной стоимости (М) ко всему авансированному капиталу (К), т.е. $p' = \frac{M}{K}$.

Масса прибыли $p = K \cdot p'$. Норма и масса прибыли определяются в расчете на год, поэтому М – годичная масса прибавочной стоимости.

С учетом нормы прибыли *товарная стоимость* СТ = *k* + М конкретизируется: СТ = *k* + *p*, (где $p = K \cdot p'$). **Стоимость = издержки производства + прибыль.**

Поясним природу прибыли на вышеприведенном примере. При анализе процесса производства капитала мы выяснили, что прибавочная стоимость (24М) является порождением переменного капитала (36Kv). Прибавочная стоимость – часть новой стоимости, превышающая стоимость рабочей силы, – создается исключительно живым трудом, измеряемым «человеко-часами», которые затем становятся кристаллизованными часами ОНРВ стоимости.

Норма прибавочной стоимости – отношение прибавочной стоимости к переменному капиталу – «есть точное выражение степени эксплуатации рабочей силы капиталом, или рабочего капиталистом» [4, С. 229]. В примере она равна $m' = M/K_V = 67\%$ (24/36).

В начале анализа количественно прибавочная стоимость – то же самое, что и прибыль М = р = 24 ч ОНРВ. Капитал делает один оборот в год.

В формуле (1.1) 24М как порождение переменного капитала, как математический процент от переменного капитала (67% от 36) является прибавочной стоимостью.

В той же формуле 24М как порождение всего авансированного капитала, как математический процент от авансированного капитала (2,14% от 1120) становится прибылью.

Норма прибавочной стоимости ($m' = M/K_V$) *превращается в норму прибыли* ($p' = M/K$), поэтому *прибавочная стоимость М превращается в прибыль р.* Хотя в действительности прибавочная стоимость является порождением переменного капитала, здесь она *представлена* как порождение всего капитала. В этом отношении прибавочная стоимость принимает превращенную форму прибыли.

В микроэкономике категория «нормы прибыли» отсутствует, поскольку в ней нет ни категории «авансированный капитал», ни категории «прибавочной стоимости», т.е. прироста над авансированным капиталом. Она лишь фиксирует факт прибыли *ex post* как превышение выручки над издержками в денежной форме.

Издержки производства и прибыль в практике бизнеса (ценообразование и показатели работы предприятия)

В деловой литературе приводятся различные варианты ценообразования на предприятии. Приведем два примера.

Затратный принцип ценообразования (Cost-plus pricing, Markup pricing), согласно которому цена реализации определяется как **«***издержки плюс накидка***»**. Cost-plus pricing (ценообразование по принципу средние издержки плюс прибыль) – практика ценообразования, при которой фирма прибавляет некоторую надбавку к средним переменным издержкам (average variable costs) для того, чтобы покрыть постоянные издержки (fixed costs) и получить разумный уровень прибыли.

Здесь следует учесть два обстоятельства. Во-первых, затрата денег как основа цены – нонсенс, затрата денег ничего не производит. В основе лежат издержки как часть товарной стоимости. Во-вторых, накидка не может рассчитываться как математический процент от издержек. В таком случае оказалось бы, что чем больше издержки, тем больше прибыль. В действительности это накидка на авансированный капитал, «разумная прибыль» по норме прибыли на капитал. Формально ее можно найти и как процент от себестоимости. В условиях постоянно повторяющегося процесса производства в формуле (1) прибыль можно подсчитать как 20% от 120, но на самом деле это будут 2,14% от 1120.

Целевое ценообразование (Target pricing), – метод ценообразования, при котором основная задача состоит в получении желаемого уровня дохода на вложенный капитал.

Норма прибыли в современной литературе выражается через ряд категорий под названием «рентабельность», в числителе которых – прибыль, а в знаменателе капитал, выручка, себестоимость.

Ставка доходности предприятия или *коэффициент рентабельности собственного капитала* (Return on equity, *ROE*) – частное от деления чистой прибыли (до налогообложения), полученной за период, на собственный капитал.

Коэффициент прибыльности или *коэффициент рентабельности продаж* (Profit margin, Margin on sales) – отношение чистой прибыли (чистого дохода) фирмы к объему реализации (выручке от продаж).

Коэффициент рентабельности инвестированного капитала (Return On Invested Capital, *ROIC*) – отношение чистой прибыли к среднему за период собственному и заёмному капиталу.

Коэффициент рентабельности активов (Return On Assets, *ROA*) – показатель очищенный от влияния объема заемных средств. Применяется для сравнения предприятий одной отрасли и вычисляется по формуле: K = P/A, где P – прибыль за период, A – средняя величина активов за период.

В «Российском статистическом ежегоднике»: (1) *рентабельность* (убыточность) *проданных товаров*, работ услуг характеризуется *отношением прибыли* (убытка) к *себестоимости реализованной продукции*, работ и услуг. (2) *Рентабельность активов – отношение чистой прибыли*, полученной за период, *к общей величине активов* организации за период.

Качественное и количественное различие между прибавочной стоимостью и прибылью

Прибавочную стоимость создает только переменная часть капитала, однако она создает ее лишь при условии, если авансированы и другие части, т.е. необходимые для труда условия производства. В отличие от нормы прибавочной стоимости норма прибыли представляет собой отношение между качественно неоднородными величинами. Если *m′* – отношение между частями стоимости, созданной живым трудом (на данном предприятии), то в формуле нормы прибыли числитель представляет собой живой труд, а знаменатель – сумму прошлого и живого труда. Но «величина стоимости всего капитала сама по себе не стоит ни в каком внутреннем отношении к величине прибавочной стоимости» [5, С. 53].

Норма *m′* и *p′* – два различных измерения одной и той же величины, которые выражают различное отношение M одной и той же величины к переменному и ко всему авансированному капиталу. Качественное различие между прибавочной стоимостью и прибылью приводит к возможности их количественного несоответствия.

Если товар продается по его произведенной стоимости, или C + V + M, то реализуется прибыль, равная всей прибавочной стоимости (в нашем примере 144СТ – 120*k* = 24М = 24*p*). Здесь произведенная стоимость равна реализованной стоимости.

Но поскольку прибыль – это разница между товарной стоимостью и издержками производства, капиталист получит прибыль и в том случае, если будет реализована не вся прибавочная стоимость, а только ее часть. Реализованная стоимость может быть меньше произведенной, т.е. 140, 135, 130, а прибыль соответственно составит 20, 15, 10.

Для капиталиста «все, что выше издержек – то и прибыль». Он может продавать товар с прибылью, даже продавая его ниже его стоимости, до тех пор, пока продажная цена товара остается выше издержек производства. Если товар продается ниже издержек его производства, то израсходованные составные части производительного капитала не могут быть полностью возмещены.

В практике бизнеса нижней границей цены, которая позволяет держать на плаву предприятие в течение некоторого времени, являются «средние переменные издержки» (*AVC*), т.е. издержки производства за вычетом амортизации (в примере – 70 ч ОНРВ). Период ограничен тем, что функцией амортизации является (1) сохранение (возмещение) капитала, вложенного в собственно средства труда, (2) сохранение (возобновление) средств труда по натуральной форме. Это явление характерно для России и, особенно, для тех приватизированных предприятий, на которые капитал не авансировался (в полной мере). Основные фонды, полученные от государства, представляются нестоимостным фактором, бесплатным даром природы, не требующим возмещения по стоимости. Если капитал как стоимость не авансировался, то нет необходимости возмещать капитальную стоимость через издержки производства. При этом не принимается в расчет, что возобновление капитала по натуральной форме требует денежных затрат. Отсутствие фонда амортизации дает о себе знать, как только основные фонды изнашиваются. Среднеотраслевые данные показывают, что в годы реформ износ основных фондов в промышленности превысил «красную черту» в 50%, за которой требуется уже глубокая технологическая модернизация производственного оборудования.

Равенство издержек производства (как части стоимости товара) реализованной стоимости – основа определения точки безубыточности.

Факторы, определяющие годичную норму прибыли

Норма прибыли на капитал обычно определяется в расчете на год. В формуле годичной нормы прибыли $p' = \frac{M}{K}$ числитель (M) – годичная масса прибыли.

Формула факторов, определяющих годовую норму прибыли $p' = \frac{m'n}{1+S}$, где *n* – число оборотов, *S* – стоимостное строение капитала. Эта формула выводится следующим образом.

Норма прибыли $p' = \frac{M}{K}$ всегда меньше годичной нормы прибавочной стоимости $M' = \frac{M}{K_C + K_V}$, потому что K_V всегда меньше K (за исключением случая $K_C = 0$).

Запишем разность:

$$M' - p' = \frac{M}{K_V} - \frac{M}{K_V + K_C} = \frac{MK_C}{K_V(K_V + K_C)} = \frac{M}{K_V + K_C} \cdot \frac{K_C}{K_V} = p' \cdot \frac{K_C}{K_V}$$

Из равенства первого и последнего члена выражения $M' - p' = p' \cdot \frac{K_C}{K_V}$ следует, что $p' = \frac{M'}{1 + \frac{K_C}{K_V}}$. Учитывая, что M′ – произведение дневной нормы прибавочной стоимости и числа оборотов переменного капитала, можно записать $p' = \frac{m'n}{1 + \frac{K_C}{K_V}}$. Отношение $\frac{K_C}{K_V}$ – стоимостное строение капитала – обозначим *S*. Формула факторов, определяющих годовую норму прибыли принимает вид $p' = \frac{m'n}{1+S}$.

«Норма прибыли определяется двумя главными факторами: нормой прибавочной стоимости и стоимостным строением капитала» [5, С. 78]. Годовая норма прибыли прямо пропорциональна норме прибавочной стоимости и числу оборотов, обратно пропорциональна стоимостному строению капитала.

Поскольку прибыль – это прибавочная стоимость, представленная как порождение всего авансированного капитала, то все факторы, влияющие на норму и массу прибавочной стоимости, сохраняют свое значение при анализе прибыли.

На первом уровне анализировалось производство абсолютной прибавочной стоимости, и рассматривались факторы *продолжительности рабочего дня, интенсивности труда и стоимости рабочей силы, или заработной платы***.** Повышение заработной платы (здесь заработная плата – иррациональная форма стоимости рабочей силы, рабочая сила оплачивается по стоимости) уменьшает прибавочную стоимость, между тем как удлинение рабочего дня и повышение интенсивности труда увеличивают ее.

Удлинение рабочего дня, например, не только повышает норму прибыли, но позволяет быстрее окупить основной капитал. Износ основного капитала рассчитывается исходя из данной продолжительности рабочего дня. Если машины и оборудование используются *х* час. в день, то физический износ происходит через *у* лет. Но если рабочий день удлиняется, то износ наступает быстрее, и основной капитал окупается быстрее. Тот же эффект дает переход на двух и трехсменную систему.

На первом уровне анализировалось производство относительной прибавочной стоимости, и рассматривались факторы повышения *производительной силы труда.* Результатом повышения производительности труда отдельным капиталом является добавочная прибавочная стоимость, которая становится добавочной прибылью. Результатом повышения производительной силы общественного труда является относительная прибавочная стоимость, повышение общей нормы прибавочной стоимости и, соответственно, общей нормы прибыли. Мы не будем его повторно рассматривать. Уровень производительной силы труда (отношение потребительной стоимости, ПС к стоимости, СТ) принимается данным, т.е. стоимости единиц товаров неизменны. В то же время производительность труда (отношение ПС к новой стоимости) будет отражена изменением органического строения капитала.

На втором уровне рассматривалось влияние оборота капитала на норму и массу прибавочной стоимости. Этот анализ сохраняет свою силу на уровне нормы прибыли.

Оборот капитала определяется временем обращения, скоростью прохождения двух фаз Д – $Т^{РС}_{СП}$ и Т' – Д'. Ускорение оборота достигается развитием средств транспорта и связи, автомобильных и железных дорог, использованием электронных денег и т.п.

Мы рассматривали возможности роста числителя (М) в формуле $p' = \frac{M}{K}$ при данной величине знаменателя (К). Если величина числителя дана, то изменение нормы прибыли зависит от изменения знаменателя. Экономия в применении постоянного капитала позволяет повысить норму прибыли. Эта экономия достигается, прежде всего, в результате общественной комбинации (кооперации и специализации) труда. К экономии относится переработка отходов производства. Экономия достигается благодаря изобретениям. Например, специальные нанотехнологические покрытия, позволяющие продлить срок службы оборудования, повышают норму прибыли.

Рост цен на сырье и вспомогательные средства труда (бензин, электроэнергия) понижает норму прибыли.

Капиталист – олицетворение капитала, поэтому норма прибыли отдельного капитала зависит от индивидуальных деловых способностей капиталиста, от менеджмента:

«Норма прибыли может быть различной в зависимости от большей или меньшей дешевизны сырья, от большего или меньшего умения его закупить; в зависимости от того, насколько производительны, целесообразны и дешевы применяемые машины; в зависимости от того, более или менее совершенна общая организация различных ступеней производственного процесса, насколько устранено расточительство сырья, насколько просто и целесообразно организовано управление и надзор и т.п. Короче говоря, если дана прибавочная стоимость для определенного переменного капитала, то одна и та же прибавочная стоимость может выражаться в более высокой и более низкой норме прибыли, следовательно, может доставлять большую или меньшую массу прибыли в зависимости от индивидуальных деловых способностей самого капиталиста» [5, С. 151].

3. Так называемое противоречие между I и III томами «Капитала»

После выхода в свет III тома «Капитала» в экономической литературе появилось утверждение о том, что III том противоречит I тому. По мнению В. Зомбарта, «если внезапно появилась «совершенно обыкновенная» теория издержек производства, то ведь это значит бросить под стол все знаменитое учение о ценности» [2, С. 697]. «Третий том Маркса отвергает первый», – пишет О. Бем-Баварк, – Теория средней нормы прибыли и цен производства несовместима с теорией стоимости» [1, С. 34].

Во-первых, т.н. «противоречие» – результат непонимания метода построения модели. Первый этап исследования – *анализ* конкретного, его расчленение, выведение абстрактного в ходе движения от конкретного к абстрактному.

Предметом было многообразное конкретное, «огромное скопление товаров», или годичный продукт, содержащий и прибыль, и ренту, и процент и заработную плату и т.п. В ходе анализа шла последовательная абстракция. Чтобы понять от чего абстрагировался Маркс надо прочитать оглавление трех томов «Капитала» в обратном порядке. В ходе анализа шла абстракция от ренты, процента, предпринимательского дохода, которые были агрегированы под рубрикой «прибавочная стоимость». Абстракция от цены производства, от издержек производства и (средней) прибыли и т.д. Конечным пунктом анализа и исходным пунктом синтеза оказался «товар».

Второй этап – *синтез*, построение модели, воссоздание конкретного в теоретической модели в ходе движения от абстрактного к конкретному.

«На первом пути полное представление подверглось испарению путем превращения его в абстрактные определения, на втором пути абстрактные определения ведут к воспроизведению конкретного посредством мышления» [3, С. 37].

Издержки производства, прибыль и другие обыденные категории появились в модели не случайно, а закономерно. В ходе синтеза в модель включаются категории, от которых временно абстрагировались на первом пути, в процессе анализа.

Во-вторых, т.н. «противоречие» – результат непонимания природы общественного богатства – стоимости, результат прочтения «Капитала» с экзотерических позиций непосредственного наблюдения.

«Капитал» дает единую модель, аналогичную гелиоцентрической модели. Представления экономических агентов аналогичны представления земного наблюдателя. Но представления обычных земных наблюдателей могут и должны быть включены в общую гелиоцентрическую модель. Переход к объяснению представлений земного наблюдателя отнюдь не означает отказа от гелиоцентрической модели. Переход к конкретным формам, в которых капитал выступает в обыденном сознании агентов производства (издержкам производства, прибыли, цене производства, и т.п.) отнюдь не означает отказа от стоимости и перехода к описанию непосредственно наблюдаемой потребительной стоимости.

Стоимость недоступна непосредственному наблюдению. Критики Маркса были бы правы, если бы он перешел на единственно понятный им экзотерический метод описания непосредственно наблюдаемого, метод описания потребительной стоимости (блага) безотносительно к ее природе (стоимости); к математическому описанию количества товаров (*Q*), цены (*p*), количества денег, выручки (*TR*), издержек производства (*TC*) как количества денег, затраченных на факторы производства; прибыли как количества денег, равного разнице между общей выручкой и общими издержками ($\pi = TR - TC$), словом, к тому,

что досконально описано в микро- и макроэкономике без какого-либо понимания природы явлений.

Но все категории III тома «Капитала» получают определения через два фактора – «стоимость» и «потребительная стоимость». Издержки – обособившаяся часть товарной *стоимости* (носителем которой является потребительная стоимость), а не затрата денег. Прибыль – прибавочная *стоимость* (часть товарной стоимости, носителем которой является потребительная стоимость), представленная как порождение всего авансированного капитала и т.д. Никакого «противоречия» в смысле «отбрасывания» двух предыдущих томов и изменения метода исследования не существует.

Литература

1. Бем-Баверк О. Критика теории Маркса – М., Челябинск: Социум, 2002. – 283 с.
2. Зомбарт В. К критике экономической системы Маркса // Научное обозрение. СПб., 1898.
3. Маркс К. Введение. // Маркс К., Энгельс Ф. Соч.: 2-е изд. Т. 46. Ч.I.
4. Маркс К. Капитал. Критика политической экономии. – М., 1963. Т. I.
5. Маркс К. Капитал. Критика политической экономии. – М., 1985. Т. III. Ч.I.
6. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. М., 1993.
7. Marshall A. Principles of Economics, 8th edition, L. 1920.

[1] Издержки производства — это «эквивалент или стоимость, возмещающая в товаре капитальную стоимость c + v, израсходованную в виде элементов производства» [5, С. 30].

[2] Вся затрата живого труда (60 чел-час), затрата необходимого и прибавочного труда, а не только затрата прибавочного труда (24 чел-час.) является затратой «неоплаченного труда». Капиталист оплачивает стоимость рабочей силы. Труд – как процесс потребления потребительной стоимости рабочей силы, т.е. способности к труду, не оплачивается и не может быть оплачен. «Товары не оплачивают дважды: один раз их потребительную стоимость, другой раз их стоимость» [4, С. 170].

[3] «Рабочий не может присоединять нового труда, следовательно не может создавать новую стоимость, не сохраняя старых стоимостей... Сохранять стоимость посредством присоединения стоимости это есть природный дар проявляющейся в действии рабочей силы — живого труда, дар природы, который ничего не стоит рабочему, но много приносит капиталисту, именно обеспечивает ему сохранение наличной капитальной стоимости» [4, С. 218].