Структура и возмещение экономических издержек предприятиями

Фатхелбаянов Р. М.[1], Иваненко И. А.[2]

[1]Фатхелбаянов Руслан Магнавиевич / Fathelbayanov Ruslan Magnavievich - бакалавр, студент-магистр;
[2]Иваненко Илона Анатольевна / Ivanenko Ilona Anatol'yevna – доктор педагогических наук, кандидат экономических наук, доцент,
кафедра экономической теории и анализа, экономический факультет,
Стерлитамакский филиал
Башкирский государственный университет, г. Стерлитамак

Аннотация: *в статье затрагиваются проблемы, называемые издержками, которые препятствуют экономическому росту предприятий. Нужно понимать, что экономика – это инструмент, не придавая значения которому, можно потерять предприятие, ведь его развитие и рост напрямую взаимосвязаны с финансами, количество которых непосредственно зависит от умения ими управлять. Издержки оказывают влияние не только на рост самого предприятия, но и на заработную плату работников, которые на нем трудятся, а если предприятие будет экономически стабильным, то и государству это на руку, ведь оно будет получать от этого предприятия дивиденды в виде налогов.*

Ключевые слова: *издержки предприятий, прямые издержки, косвенные издержки, возмещение издержек.*

Экономические издержки предприятия – расходы, понесенные в ходе изготовления конечного продукта (закупка сырья и его транспортировка, заработная плата работникам предприятия и т. д.).

Производство – это процесс преобразования исходных сырья и материалов в продукцию (товары и услуги), предназначенную для конечного потребления или для дальнейшей обработки [1, с. 5].

Без экономических издержек не может существовать ни одно предприятие, а вот количество издержек, в денежном эквиваленте, у аналогичных предприятий может отличаться. Все зависит не только от умения производить качественный продукт, но и от способности снижать издержки производства и делать это так, чтобы снижение издержек не сказалось на качестве продукта в худшую сторону.

Любое предприятие, которое ценит свою репутацию, должно следить за качеством своего продукта, ведь если товар будет некачественным, то он не будет пользоваться спросом, а это убытки. Также необходимо следить за окупаемостью каждого вложенного рубля, чтобы предприятие получало прибыль, а не несло убытки.

Необходимо возмещать убытки, понесенные в ходе изготовления товара, путем включения стоимости этих издержек в себестоимость товара, нужно анализировать и знать себестоимость каждой произведенной единицы товара и пытаться эту себестоимость снизить, а качество улучшить.

Издержки подразделяются на два основных вида: прямые и косвенные. Далее в статье рассмотрим эти два вида издержек.

Прямые издержки – это затратная часть предприятия, которая возникает в ходе производства продукта, например, при производстве хлеба прямыми издержками являются мука и вода.

Косвенные издержки – это затраты, связанные с административной деятельностью предприятия, т.е. арендная плата, амортизация, заработная плата.

Руководство предприятия должно быть заинтересовано в снижении издержек, так как если издержкам не придавать особого значения, то цена на конечный продукт будет слишком завышена, что приведет к повышению себестоимости изготавливаемого продукта и к понижению конкурентоспособности на рынке из-за завышенной цены за товар по сравнению с аналогичными товарами производителей-конкурентов.

Например, при строительстве жилых домов и промышленных зданий в Российской Федерации, основные прямые издержки состоят из металлических изделий (арматура, швеллера, двутавры и т. д.), эти материалы очень дорогие, как в закупе, так и в их транспортировке и монтаже. Для снижения издержек можно вместо обычной стальной арматуры использовать нано арматуру (композитную), которая по сравнению со стальной арматурой легче в 10 раз и дешевле в два раза, а срок службы композитной арматуры в 5 раз больше по сравнению со стальной. Вес арматуры играет немаловажную роль в снижении издержек, ведь нано арматуру можно скрутить и она не будет занимать много места, чего не сделаешь со стальной арматурой, а, следовательно, не нужно нанимать массивные длинномеры для доставки арматуры, достаточно использовать легковой автомобиль, который обойдется раз в 5

дешевле. Что касаемо цены на композитную арматуру, то и здесь предприятие выиграет очень много, ведь она, как уже было подмечено выше, дешевле в 10 раз, т. е. те средства для закупа арматуры, которые изначально закладывались в смету для строительства одного объекта, можно использовать для строительства 10-ти аналогичных объектов. Также стальная арматура поддается коррозии, чего не скажешь про композитную арматуру, а это сыграет на качестве конечного товара.

Зачастую предприятия России не желают связываться с инновационными технологиями, так как привыкли работать «дедовским» способом, т.е. используют в своей деятельности проверенный материал, что не есть хорошо для роста и стабильности предприятия.

Что касается косвенных издержек предприятия, то тут снизить издержки можно путем анализа штатного расписания предприятия, ведь, если штат предприятия «раздут», то вся прибыль предприятия будет уходить на фонд оплаты труда работников, что рано или поздно приведет к банкротству. При формировании штатного расписания, количество рабочих мест должно быть экономически обоснованно. Например, строительная организация в одну смену вырабатывает 13,5 кубометров кирпичной кладки и для выполнения этих работ содержит в штате 10 каменщиков. Согласно справочников норм выработки – выработка одного каменщика в смену составляет 1,5 кубометра, далее делаем расчет: 10х1,5 = 15 кубометров, т. е. предприятие, из расчета, что у него в штате 10 каменщиков, не укладывается в норму, а, значит, руководство организации должно либо поспособствовать тому, чтобы 10 каменщиков вырабатывали в смену 15 кубометров кирпичной кладки, либо сократить одно рабочее место каменщика в штатном расписании, в противном случае, предприятие будет нести убытки.

Проанализировав деятельность многих предприятий России можно придти к выводу, что 80% предприятий не доживают до своего 10-летия и связано это, в первую очередь, с тем, что сотрудники предприятий не стараются идти в ногу со временем и, тем самым, поспособствовать снижению издержек предприятия, что, в конечном счете, приводит к банкротству.

Литература

1. Экономика предприятия и организация производства, учебное пособие. В. Ф. Байнев. Минск, 2003. 205 с.

Using the theory risks for assessing the oil prices and its impact on construction projects in the Iraq

Kaab M.[1], Kolosova N.[2]

Использование теории рисков при оценке цен на нефть и ее влияние на строительные проекты в Ираке

Кааб М. А.[1], Колосова Н. Б.[2]

[1]Кааб Мохаммед Аджми Джабер / Kaab Mohammed Ajmi Jaber – магистрант, инженерно-строительный факультет;
[2]Колосова Наталья Борисовна / Kolosova Natalya Borisovna – доцент, почётный работник высшего профессионального образования РФ, старший преподаватель, кафедра строительства уникальных зданий и сооружений,
Санкт-Петербургский государственный политехнический университет им. Петра Великого, г. Санкт-Петербург

Abstract: *construction projects have a special nature and affect them many factors making them exposed to multiple risks as a result of the length of the implementation period and the multiplicity of stages, starting from the decision stage through implementation until the final delivery, which leads to increased uncertainty and the likelihood of risk. The process of analysis and risk management is one of the effective and productive methods that are used in managing the construction projects for the purpose of increasing the chances of ending the project successfully in terms of cost, time and quality and at the lowest possible problems. The research aims first to the effective planning for analysis and risk management with different levels of importance according to specific strategy and effective based on experts in the field of risk management and, second, reaching measures to respond to the risks in order to ensure the management of these risks in construction projects. It appeared that the most important risk in construction projects in Iraq is Financial risks one of the factors important is the delayed payment or don't pay the money to the companies and contractors because the lower oil prices led to stop work and claim compensation. From the study of a number of construction projects by theoretical studies and interview a number of construction industry*