

сти использования бюджетных средств в агропромышленном комплексе России // Бюллетень Счетной палаты Российской Федерации. – 2001. – № 6 (42).

4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.gsk.ru.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЫНКОВ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

© Макарова Н.В.*

Самарский государственный экономический университет, г. Самара

В статье рассматривается понятие «капитал», особенности функционирования рынка материальных ресурсов, анализируется влияние «закона убывающей доходности» на рынок материальных ресурсов. Оценивается зависимость общего и предельного физического продукта от изменения материальных ресурсов.

Рынки материальных ресурсов (сырья, материалов, топлива, полуфабрикатов, комплектующих и т.д.) исследуются в экономической теории не так полно, как рынки других факторов производства (труда, земли и капитала). Термин «капитал» имеет много значений: он может трактоваться как некоторый запас материальных благ, и как нечто, включающее в себя не только материальные предметы, но и нематериальные элементы, такие, как человеческие способности, образование. Определяя капитал как фактор производства, экономисты отождествляют капитал со средствами производства.

Смит А. рассматривал капитал как накопленный труд, а Рикардо Д. считал, что капитал – это средства производства. Капитал состоит из благ длительного пользования, созданных экономической системой для воспроизводства других товаров. Эти блага включают здания, сооружения, станки, дороги, компьютеры, автомобили, прокатные станы и др. Взгляды на капитал разнообразны, но все они едины в одном: капитал ассоциируется со способностью приносить доход. Капитал чаще всего определяется как инвестиционные ресурсы, используемые в производстве, распределении, обмене и потреблении товаров и услуг [1].

Смитом А. и современными экономистами принято различать капитал, материализованный в зданиях и сооружениях, станках, оборудовании, функционирующий в процессе воспроизводства нескольких лет, обслуживая несколько производственных циклов. Он носит название основного

* Аспирант кафедры Коммерции и логистики.

капитала. Другой вид капитала, включающий сырье, материалы, энергетические ресурсы, расходуется полностью за один производственный цикл, воплощаясь в производимой продукции. Он носит название оборотного капитала. Деньги, затраченные на оборотный капитал, полностью возвращаются к предпринимателю после реализации продукции. Затраты на основной капитал не могут быть возмещены так быстро, как на оборотный.

В общем случае затраты оборотного капитала предпринимателя (предприятия) в течение определенного периода времени как средняя величина равны его затратам на приобретение (покупку) материальных ресурсов, деленным на число оборотов за тот же период [2].

Микроэкономическое исследование рынков ресурсов (факторов производства) в научной литературе касается, прежде всего, таких их составляющих, как труд, земля и капитал. Анализ закономерностей функционирования рынков материальных ресурсов (оборотного капитала) является поверхностным. Это объясняется несколькими обстоятельствами, во-первых, тем, что основные принципы, цели и ограничения, с которыми сталкиваются предприятия на рынках факторов производства и конечной продукции, во многом, совпадают. Во-вторых, считается, что оборотный капитал, являясь частью общего капитала предприятия, сохраняет все основные закономерности рыночного функционирования последнего.

Предприятие как покупатель материальных ресурсов имеет ограничения со стороны их использования в производственном процессе. Технологические ограничения в экономической теории представлены в виде кривых предельного физического продукта, который определяет изменение производства готовой продукции предприятия в результате изменения привлечения материальных ресурсов. При этом считается, что увеличение выпуска продукции в результате увеличения какого-либо ресурса происходит при неизменном количестве прочих ресурсов.

В частности, если количество какого-то ресурса возрастает, тогда, как количество всех остальных ресурсов остается прежним, может быть достигнут такой уровень, при котором предельный физический продукт переменного ресурса будет падать. Этот принцип называется «законом убывающей доходности».

Функции общего и предельного физического продукта предприятия от изменения объема материальных ресурсов (X), подчиняющиеся закону убывающей доходности на отрезке от 0 до 30 единиц, показаны на рис. 1.

В данном случае не имеет значения, какой это ресурс: труд, сырой материал или полуфабрикаты – принцип для всех один. По мере увеличения количества данного ресурса при постоянстве объемов всех прочих ресурсов выпуск возрастает, однако, в уменьшающейся пропорции. Пятая единица ресурса приносит предельный физический продукт, равный 8 единицам продукции, десятая – предельный физический продукт в 5 единиц и

так далее. После 23-й единицы ресурса предельный физический продукт падает до нуля. Достигнут предел, за которым дополнительное использование переменного ресурса не может повлечь за собой увеличения выпуска, пока не увеличится количество других применяемых ресурсов.

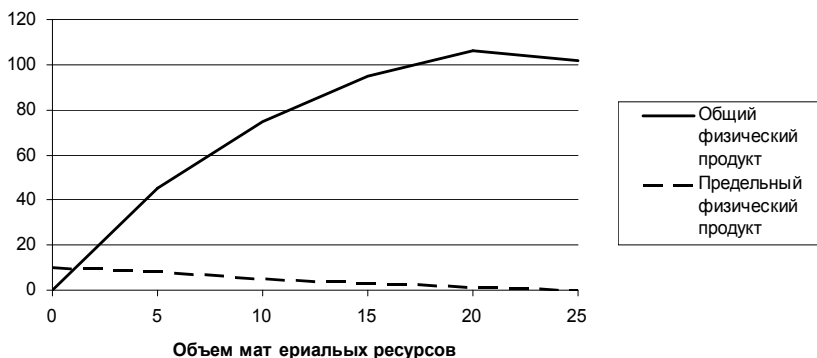


Рис. 1. Зависимость общего и предельного физического продукта от изменения объема материальных ресурсов

За пределами 23 единиц ресурса, где предельный физический продукт переменного ресурса падает до нуля, кривая общего физического продукта становится нисходящей.

Представленные зависимости общего и предельного продукта от изменения объемов использованных в производстве материальных ресурсов хорошо известны в микроэкономической теории. Однако в некоторых научных работах исследование данных зависимостей показало их более сложный вид.

Экономическая теория выводит указанные ранее ограничения из лимитирующей роли остальных производственных ресурсов (труда, основного капитала) в последовательном росте объемов готовой продукции. Реальный процесс производства и сбыта продукции предприятия позволяет увеличивать объем используемых ресурсов, так как существует развитый рынок незанятой рабочей силы, а также резервные (неиспользуемые) производственные мощности. Кроме того, предприятия всегда имеют возможность увеличить эффективность использования имеющихся в наличии факторов производства [3].

Исследование закономерностей отдачи материальных ресурсов (материалоотдачи), соответствующей микроэкономическому понятию их доходности, связан с применением известной в микроэкономике зависимости переменных затрат от изменения объема производства готовой продукции.

Функция переменных затрат, зависящих от объема производства продукции в натуральных единицах измерения или в неизменных ценах при

постоянной структуре, имеет точку перегиба, соответствующую минимуму переменных предельных издержек. В свою очередь, кривая переменных предельных издержек пересекает кривую средних в точке минимума последних. В научной литературе обоснована обратная зависимость объемов производства продукции (физического продукта) от изменения объема привлеченных (поставленных и использованных в производстве) материальных ресурсов.

Графическая модель, показывающая реальную зависимость объема производства готовой продукции в натуральных единицах измерения Y и его предельной величины Y'' от объема материальных ресурсов (X) в неизменных ценах и постоянной структуре, представлена на рис 2.

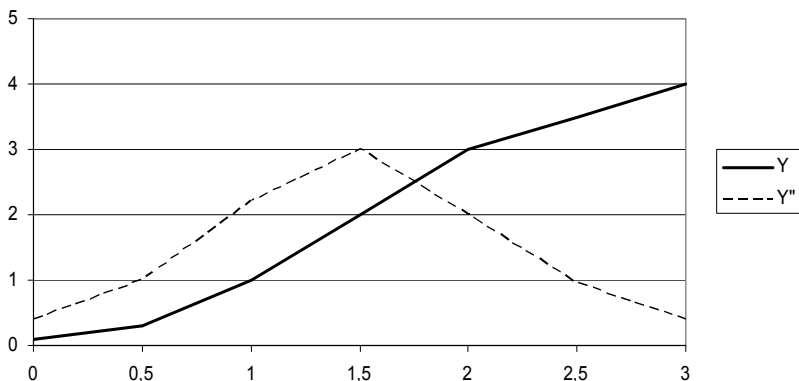


Рис. 2. Зависимость общего и предельного объема производства от изменения материальных затрат

Теоретические исследования реальной зависимости общего и предельного физического продукта от изменения объема использованных в его производстве материальных ресурсов позволяют сделать следующие выводы: во-первых, зависимость общего физического продукта от изменения объема материальных ресурсов описывается нелинейной функцией, имеющей предельное значение; во-вторых, материалоемкость по предельному продукту (в терминологии микроэкономики – доходность материальных ресурсов), хотя и подчиняется закону «убывающей эффективности», однако имеет интервалы роста и снижения, следовательно, точку максимума.

Список литературы:

1. Добрынин А.И. Экономическая теория. – СПб.: Питер, 2004. – С. 145.
2. Симкина Л.Г. Экономическая теория. – СПб.:Питер, 2006. – С. 178.
3. Белокрылов А.А. Экономическая теория. – М.: Феникс, 2006. – С. 208.