

Предел прочности

Главный недостаток Основных направлений налоговой политики на 2014–2016 годы — дальнейшее увеличение налоговой нагрузки.



**Игорь
НИКОЛАЕВ,**
директор Института
стратегического
анализа ФБК

Приходится констатировать, что налоговая нагрузка будет расти, причем не только за счет налога на недвижимость, акцизов и НДС, но существенным образом за счет страховых взносов для работодателей, имеющих рабочие места на тяжелых и вредных производствах. Дополнительные тарифы социальных страховых взносов составляют: для работников, занятых на подземных работах, работах с вредными условиями труда и в горячих цехах, — 4% в 2013 году, 6% — в 2014 году и 9% — в 2015 году. Для тех, кто занят на работах с тяжелыми условиями труда, а также на работах с повышенной интенсивностью, дающих право на назначение досрочной пенсии, — 2%, 4%, 6% в 2013, 2014, 2015 годах соответственно. Однако об этом Основные направления фактически умалчивают. Ну а раз налоговая нагрузка будет расти, о стимулировании экономического роста говорить не приходится.

К сожалению, в документе отсутствует прогноз по уровню налоговой нагрузки на 2014–2016 годы. Динамика показателя представлена лишь за прошедший период — 2006–2012 годы. По доле налогов в ВВП мы достигли пика — 36,5% — в 2007 году. Затем он стал снижаться, но уже с 2009 года демонстрирует рост. И я уверен, что в дальнейшем тоже будет расти.

Полагаю, что в этом году мы опять выйдем на максимум 2007 года. Но это — потолок, далее нельзя увеличивать

6 июня МИНФИН РФ обнародовал окончательную редакцию Основных направлений налоговой политики на 2014–2016 годы, доработанную с учетом их обсуждения кабинетом министров, Госдумой и Открытым правительством. В итоговом варианте появился раздел о будущем страховых взносов, которое Минфин, Минэкономики и Минтруд по-прежнему представляют по-разному, что закладывает основу для будущих межведомственных споров. По действующему законодательству, с 2016 года ставка страховых взносов должна вернуться на прежний уровень в 34%. Минфин и Минэкономики не раз обещали бизнесу, что на самом деле это-

го повышения не будет и нынешние 30% (плюс 10% на высокие зарплаты) станут постоянной ставкой. В появившемся разделе предлагается продлить действующую ставку взносов на 2016 год (за пределы трех-летки «направления» не заглядывают). Туда же вписано предупреждение о том, что действующие льготные ставки взносов (для малого бизнеса, IT-сектора, СМИ и пр.) продлеваться не будут. Единственная категория льготников, для которой Минфин готов сделать исключение, — индивидуальные предприниматели, решение по которым власти были вынуждены мучительно искать в этом году.



SHUTTERSTOCK/PHOTASSTOCK

показатель. Практика показала, что 35–36% — это максимум для нашей экономики. Почему этот показатель можно считать максимумом? Потому что, во-первых, это уже близко к 40% — уровню развитых экономик, а во-вторых, если учесть коррупционную нагрузку на наш бизнес, его высокие издержки вследствие высокого уровня тарифов естественных монополий, то реально уровень налоговой нагрузки уже сегодня можно считать существенно выше 40% от ВВП. Если мы еще больше увеличиваем этот показатель, средств для развития бизнеса становится критически мало.

Сегодня в условиях роста вероятности рецессии целесообразно налоги снижать. У нас, к сожалению, их увеличивают. Надо исходить из того, что

с налогами надо разбираться, когда все более или менее хорошо. Когда в экономике наступают не очень хорошие времена, повышение налогов еще более усугубляет ситуацию. Мы начали это делать в самый неподходящий момент. Хуже момента — как с начала 2013 года, когда обозначилось явное замедление, — не придумаешь. Государство усугубляет ситуацию, и объем налоговых платежей в результате снижается. А индивидуальные предприниматели вообще закрывают свое дело в массовом порядке, потому что для них социальные страховые платежи с начала 2013 года выросли вдвое.

В нынешних условиях некоторые европейские страны заявили, что снижают налоговую нагрузку (в частности, Италия — по налогу на недвижимость). Кстати, Великобритания во время первой волны кризиса в 2008–2009 годах проводила грамотную антикризисную налоговую политику: ставка НДС тогда была снижена с 17,5 до 15% с 1 декабря 2008 года, отказались на время от повышенной налоговой ставки в 45% для лиц, чьи доходы превышали 150 тыс. фунтов стерлингов в год.

Налоги снижаются с целью стимулировать экономическую активность. Повышение экономической активности влечет увеличение прибыли, доходности и, следовательно, рост налоговых платежей. Снижение налогов ведет к большей налогооблагаемой базе. Но чаще выбирают другой путь — повышают налоги, поскольку деньги нужны сейчас. А в результате сворачивается деловая активность, и поступление налоговых платежей снижается.

Мы не имеем возможности маневрировать. Потому что существует система ограничений, которая является рукотворной. Расходы на оборону, социальную сферу — это так называемые неснижаемые расходы. Их нельзя затрагивать, в первую очередь по политическим соображениям. Хотя и они, как показывают события последнего времени, не застрахованы от урезания. И тогда за счет чего маневрировать? В результате получается, что мы режем расходы по разделу «Национальная экономика». То, что категорически нельзя делать, если мы хотим противостоять рецессии. В этом и проблема сегодня — за счет неправильных популистских решений в предыдущие годы (по наращиванию бюджетных расходов неснижаемого характера) сформировалась система ограничений, которая не позволяет нам ни бюджет реформировать, ни структурные реформы проводить. Об этом надо было думать раньше.

Для повышения доходной части бюджета надо использовать резервные фонды, ведь они и создавались для того, чтобы была возможность в трудные времена воспользоваться такой заначкой.

Другой резерв наполнения бюджета — отказ от стимулирующих налоговых льгот, объем которых в РФ уже превышает 1 трлн руб. В условиях угрозы рецессии проводится работа по отказу от налоговых льгот в нашей стране. Во всех развитых странах — тоже.

Прошлогодний документ «Основные направления...» предусматривал уменьшение налоговых льгот. В этом направлении проводилась определенная работа. Но в результате, как оказалось, будут ликвидированы только льготы по налогу на имущество для ряда инфраструктурных монополий, в частности — железнодорожного транспорта и др., причем постепенно. Что явно недостаточно. ■

27–28 июля

Компания «Бизнес-семинары» проводит в Москве семинар «Модернизация Гражданского кодекса РФ: комментарии и разъяснения экспертов». Последние обновления в ГК РФ Госдума приняла в апреле 2013 года, они касались глав 9, 10, 11 и 12, регулирующих положения о сделках, а также об исковой давности. Впервые в ГК введены общие правила проведения собраний (новая глава 9.1). В декабре 2012 года был принят закон об изменениях глав 1, 2, 3 и 4 ГК, регулирующих основные положения гражданского законодательства. С этими новациями слушателей познакомят А.В. Егоров — администратор Высшего арбитражного суда РФ, А.А. Маковская — председатель судебного состава Высшего арбитражного суда РФ, Л.Ю. Михеева — заместитель председателя совета Исследовательского центра частного права при Президенте РФ, Д.В. Новак — заместитель начальника управления частного права Высшего арбитражного суда РФ.

Стоимость — 21 400 руб., НДС не облагается.

29–30 июля

Группа компания «ИМИКОР» проводит в Москве мастер-класс «Рекрутинговое сито». Как выявить из соискателей самых эффективных? Для успешного поиска «светлой головы» необходимо создать образ компании в сознании потенциальных сотрудников и на рынке труда, сделать свой HR-бренд привлекательным. А это сравнительно новая практика для России. Ошибки в этой работе могут привести к неприятным последствиям. HR-специалисты, менеджеры по подбору персонала, сотрудники PR-отделов научатся основам HR-брендинга для подготовки к «охоте за головами» и смогут использовать приобретенные знания на практике, чтобы закрыть вакансию профессионалом в своей области. В программе тренинга следующие темы: «Подготовка по вакансии», «Отбор кандидатов на вакансию», «Проведение интервью с кандидатами», «Оценка кандидата», «Стратегия отбора после собеседования», «Продажа вакансии».

Стоимость — 22 000 руб. (без НДС).

18–24 августа

Московская бизнес-школа приглашает в Испанию на семинар «Новое поколение обновляемых источников энергии и виртуальные электроцентры в Испании (на основе МВА Политехнического университета Мадрида)». Необходимость борьбы за лучшую экологию, а также стремление снизить расходы потребителя на покупку энергии — таковы главные соображения зарубежных компаний. В результате стажировки слушатели получают знания по управлению электростанциями малой и средней мощности, использующих новые виды источников энергии, ознакомились с новыми технологиями переработки отходов. Место проведения семинара — CIEMAT, Центр исследований в области энергетики, окружающей среды и технологий Министерства науки и инноваций правительства Испании. Приглашаются управляющие и специалисты компаний энергетической отрасли, а также ответственные за департаменты энергетики администраций и муниципалитетов.

Стоимость — 149 000 рублей.