

Большое будущее мини-экскаватора

Елена
АРХИПОВА



В Уральском конструкторском бюро транспортного машиностроения (УКБТМ) создали уникальный гусеничный мини-экскаватор. Он не уступает западным аналогам, а по цене дешевле иностранных образцов.

УКБТМ основано в начале 1940-х годов. 90% всех заказов — разработка боевых и инженерных машин. В «арсенале» УКБТМ — танки Т-72 и Т-90, инженерные машины разграждения ИМР-3, бронированные машины разминирования БМР-3М, малогабаритные погрузчики ПУМ-1000, ПУМ-1250 и др.

Разработка УКБТМ впервые была представлена зрителям на выставке «RussianExpoArms-2009» в Нижнем Тагиле в июле. Ныне ей активно интересуются предприниматели из России и стран Ближнего Востока. Это неудивительно, поскольку спектр использования уральского малыша-экскаватора довольно широк: от дорожных, земляных работ до коттеджного строительства и внутреннего ремонта помещений.

Гусеничный экскаватор компактен, аккуратен и может проехать по газону, не повредив его. Кроме того, машина удобна и проста в управлении, маневренна. Ее можно транспортировать как в кузове автомобиля «Газель», так и на прицепе.

В 2008 году в конструкторском бюро начали изготовление мини-экскаватора, чтобы заменить на отечественном рынке подобные западные машины, которые, при всей необходимости, отечественному покупателю часто не по карману. Однако полностью собрать модель из российских комплектующих оказалось невозможным. На экскаваторе установлен дизельный двигатель D1005 японской фирмы Kubota, отличающийся умеренной ценой и не уступающий по техническим характеристикам западным разработкам.

Гидравлическая система была создана с использованием агрегатов производства японской компании KAYABA, итальянских фирм Hydrocontrol и SOFIMA, немецкой компании Hydac.

«В России сейчас просто нет таких систем гидравлики, как на нашем экскаваторе. Мы конечно можем изготовить свою систему, но это будет не скоро — для начала необходимо создать специальное оборудование для ее производства», — объясняет заместитель главного конструктора УКБ Станислав Панченко.

Одним из основных конкурентных преимуществ уральской разработки стала цена. Удешевить первый отечественный мини-экскаватор удалось за счет умелого сочетания западных и российских комплектующих. Упор был сделан на приобретение частей не у компаний с раскрученными брендами, а у менее известных, чья продукция не столь дорогостоящая, но не уступает конкурентам по качеству. В итоге ЭО-1121 обходится покупателю в пределах 1 млн. руб. В случае выхода машины в серийное производство, цена может опуститься до 800 тыс. Для сравнения: изготовленные западными компаниями мини-экскаваторы стоят до 45 тыс. евро (почти 2 млн. рублей).

«Дешевле ЭО-1121 на рынке только китайские мини-экскаваторы, по 700 тыс. руб. Насколько они способны конкурировать с нашей моделью по техническим характеристикам, сказать пока сложно. При такой низкой стоимости превзойти ЭО-1121 они вряд ли смогут», — считает Станислав Панченко.

ЭО-1121 уже прошел приемосдаточные испытания, на очереди тестирование машины реальной эксплуатацией. В УКБТМ не сомневаются в успешности очередного этапа испытаний и ищут предприятия, готовые вместе с уральскими конструкторами приступить к серийному выпуску первого в России гусеничного мини-экскаватора. ■

АРТЕМ ДЗИГУНОВ, директор по маркетингу и продажам ЗАО «Автомобили и моторы Урала»:

«Безусловно, выпуск нового конкурентоспособного продукта — это шаг вперед для отечественного предприятия. Но надо понимать, что даже при благоприятном стечении обстоятельств это вопрос 2–3 лет. Чтобы закупка импортных комплектующих, производство, расходы на сертификацию и другие затраты были экономически оправданы, необходим переход на серийный выпуск, то есть производство регулярных партий от 100 штук. Сегодня мы имеем просевший рынок строительной дорожной техники с малой, насыщенной в предыдущие годы потребностью.