

Игорь ГЛАДКОВ

## РОССИЯ В СИСТЕМЕ ЕВРОПЕЙСКОЙ ТОРГОВЛИ: НАЧАЛО XXI в. (опыт сравнительного исследования)

*В статье рассматриваются факторы, оказывающие ключевое влияние на внешнеторговые контакты РФ со странами Европы в начале XXI в., а также разного рода потрясения, в частности глобальный финансово-экономический кризис. Factors, influencing on the Russian foreign trade connections with Europe at the beginning of 21<sup>st</sup> century, and also various shocks, in particular, world financial and economic crisis, are considered in the article.*

### Ключевые слова:

*международная торговля, внешние экономические связи, внешняя торговля, экспорт, импорт, мировой финансово-экономический кризис; international trade, external economic relations, foreign trade, export, import, world financial and economic crisis.*

В самом начале XXI в. на сравнительно коротком отрезке времени динамика международного товарного обмена демонстрировала известную неустойчивость. Ее проявление, однако, отмечалось на фоне сохранения прежней тенденции к опережающему росту мировой торговли товарами (ежегодно 14,3–21,4%) по сравнению с темпами увеличения производства общемирового валового продукта (3,0–5,2%). Все это свидетельствовало о дальнейшем повышении степени открытости национальных экономик в контексте существенного возрастания роли международного обмена в системе современных мирохозяйственных связей.

Вместе с тем периоды высоких темпов прироста стоимостных объемов мировой товарной торговли (в конце XX в., в 2002–2008 гг.) были ограничены точками их отрицательных значений. С началом XXI в. статистические наблюдения зафиксировали два подобных эпизода, обусловленных цикличностью развития рыночного хозяйства. Впервые в текущем столетии абсолютное сокращение масштабов мирового товарного обмена состоялось в 2001 г. и оказалось не столь значительным (–3,7%), второе – (в 2009 г.) составило –22,2% и было связано с мировым финансовым и экономическим кризисом. В дальнейшем, по оценке МВФ, темпы роста международного обмена товарами вновь заметно повысились, достигая 21,4% в 2010 г. и 18,2% в 2011 г. Согласно альтернативным оценочным данным ВТО, в 2009 г. темпы падения объемов мировой товарной торговли составили –22,8%, в 2010 г. отмечался уже положительный рост – примерно 14%, в 2011 г. – около 6,5%.

На фоне подобных изменений совокупных количественных параметров мировой торговли происходили сдвиги в ее географии – перегруппировка сил среди ведущих экспортеров товарной продукции. Если в самом начале XXI в. конкурентная борьба развивалась главным образом между США и Германией, которой удалось захватить первенство в 2003–2008 гг., то в 2009–2010 гг. на роль лидера выдвинулся Китай. Тем не менее в последнее время среди 30 крупнейших мировых экспортеров товаров примерно 12 стран представляют европейский регион.

По данным официальной статистики ВТО, именно Европа сохраняет на протяжении ряда десятилетий положение лидирующего региона в системе современного международного товарного обмена. Только на европейские страны в 1990 г. приходилось до 49,6% мирового товарооборота, в 2000 г. – 41,9%, а к 2010 г. – 41,2%. Очевидно,

ГЛАДКОВ  
Игорь  
Сергеевич –  
д.э.н., профессор  
РЭУ им.  
Г.В. Плеханова  
professorgis@  
rambler.ru

Таблица 1

## Динамика товарной торговли ЕС-27 и РФ, 2000–2010 гг., %\*

| Показатели                          | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009  | 2010 |
|-------------------------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|-------|------|
| Экспорт ЕС-27 в РФ, рост за год     | –    | 39,2 | 8,9  | 8,1  | 23,6 | 23,3 | 27,5 | 23,2 | 17,8 | -37,5 | 31,8 |
| Импорт ЕС-27 из РФ, рост за год     | –    | 3,3  | -2,1 | 9,6  | 18,8 | 34,0 | 25,1 | 2,9  | 22,8 | -33,9 | 34,6 |
| Доля РФ в общем товарообороте ЕС-27 |      |      |      |      |      |      |      |      |      |       |      |
| Экспорт в РФ                        | 2,7  | 3,6  | 3,9  | 4,3  | 4,8  | 5,4  | 6,2  | 7,2  | 8,0  | 6,0   | 6,4  |
| Импорт из РФ                        | 6,4  | 6,7  | 6,9  | 7,6  | 8,2  | 9,5  | 10,4 | 10,1 | 11,4 | 9,8   | 10,5 |

\* Составлено и рассчитано автором по официальным публикациям Eurostat, IMF.

что удельный вес этих государств обнаруживает тренд к некоторому снижению, но остается по-прежнему самым весомым в современном мировом хозяйстве<sup>1</sup>. При этом неординарно высокой остается доля внутрирегионального обмена в общем объеме европейского товарного экспорта – около 72,0–73,0%. Подобный феномен в немалой степени предопределен достижениями региональной экономической интеграции, прежде всего стран – членов Европейского союза (ЕС).

На современном этапе эволюции ЕС активизирует свои экспортные возможности, стремясь к диверсификации товарного вывоза, несмотря на известные трудности, связанные с тем, что еще не все последствия финансового кризиса преодолены.

Так, по данным официальной статистики, общие стоимостные объемы внешней торговли товарами ЕС-27 за 2000–2010 гг. возросли более чем в 1,5 раза (причем товарный вывоз увеличивался опережающими темпами – в 1,6 раза). Но в период кризиса отмечалось их абсолютное падение – на 16,2%. В 2010 г. был обеспечен рост экспортных поставок на 23,0%, что позволило ЕС-27 несколько превзойти уровень товарного вывоза 2008 г. В то же время не удалось избежать увеличения размеров дефицита во внешней торговле

ЕС-27, который составил в 2009 г. почти 136 млрд долл. США, а в 2010 г. – около 190 млрд долл. США.

Основными торговыми партнерами ЕС-27 в последние годы являлись США, Китай и Россия. При этом значение российского рынка для стран – членов Евросоюза в начале XXI в. **постоянно** **возрастало**. В совокупном товарном вывозе этой интеграционной группировки РФ абсорбировала в 2000 г. всего 2,7%, а накануне глобального финансового кризиса – уже 8,0%. В начале второго десятилетия XXI в. на Россию приходилось до 7% всех зарубежных поставок товаров Евросоюза. Еще более убедительно выглядит растущая заинтересованность партнеров из ЕС в области закупок в РФ товарной продукции. Если в 2000 г. Россия обеспечивала 6,4% всех импортируемых Евросоюзом товаров, то в 2008 г. – уже 11,4%, а к 2012 г. ее удельный вес вновь достиг почти 11%. Проявлен интерес и со стороны РФ: в ее общем товарообороте на ЕС приходится ныне 49,0%.

Внешнеторговый товарообмен между странами – членами ЕС и РФ демонстрировал тенденции, аналогичные сдвигам в международной товарной торговле в начале XXI в., **включая период разветывания** мирового финансово-экономического кризиса. Так, до кризисной полосы товарообмен ЕС-27 – Россия развивался в целом позитивно, причем зачастую довольно высокими темпами. Однако, достигнув «исторического максимума» в 2008 г., экспортно-импортные контакты ЕС-27

<sup>1</sup> Для сравнения можно привести аналогичные агрегированные данные для государств Северной Америки. Их доля в мировой товарной торговле составляла в 1990 г. 16,1%, а к 2010 г. понизилась до 13,2%. Ныне удельный вес Китая – после форсированного рывка в экспортных поставках – достигает 10,0%, а Японии – 5,0%.

Товарная структура торговли ЕС-27 и России\*

Таблица 2

| Показатели                           | 2000 г.     |             | 2010 г.     |             | 2011 г.     |             |
|--------------------------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
|                                      | Экспорт РФ  | Импорт РФ   | Экспорт РФ  | Импорт РФ   | Экспорт РФ  | Импорт РФ   |
| Товaroоборот, всего, млн долл. США   | 60 397      | 21 601      | 210 570     | 95 600      | 259 956     | 140 767     |
| %                                    | 100,0       | 100,0       | 100,0       | 100,0       | 100,0       | 100,0       |
| В том числе:                         |             |             |             |             |             |             |
| <b>Сырьевые товары</b>               | <b>63,0</b> | <b>16,1</b> | <b>77,5</b> | <b>11,9</b> | <b>80,2</b> | <b>11,1</b> |
| Продовольствие и напитки             | 1,1         | 12,5        | 0,4         | 9,5         | 0,5         | 8,3         |
| Минеральное сырье                    | 5,8         | 3,1         | 2,5         | 1,6         | 2,2         | 1,8         |
| Энергоносители                       | 56,1        | 0,5         | 74,6        | 0,8         | 77,5        | 1,0         |
| <b>Промышленные товары</b>           | <b>21,1</b> | <b>81,3</b> | <b>12,5</b> | <b>86,5</b> | <b>12,0</b> | <b>87,4</b> |
| Продукция химической промышленности  | 3,9         | 14,4        | 3,0         | 18,3        | 2,9         | 16,9        |
| Оборудование и транспортные средства | 1,7         | 36,9        | 0,8         | 44,7        | 0,8         | 47,6        |
| Прочие промышленные товары           | 15,5        | 30,0        | 8,7         | 23,5        | 8,3         | 22,9        |
| <b>Прочие товары</b>                 | <b>15,9</b> | <b>2,6</b>  | <b>10,0</b> | <b>1,6</b>  | <b>8,1</b>  | <b>1,5</b>  |

\* В таблице приведены расчетные данные; за 2011 г. — предварительная оценка. Составлено и рассчитано автором по официальным публикациям Eurostat, IMF.

с РФ испытали серьезное сокращение в 2009 г. и, несмотря на довольно заметное увеличение их стоимостных объемов в 2010 г., они не смогли достичь докризисного уровня (см. табл. 1).

В 2011 г., согласно предварительным оценочным данным Eurostat и расчетам автора, тенденция к расширению товарного обмена между ЕС-27 и Россией получила дальнейшее развитие. Так, в прошедшем году стоимостные объемы товарного вывоза Евросоюза в РФ увеличились на 47,2% — почти до 141 млрд долл. США. Заметно расширились и масштабы товарных закупок ЕС в России — на 23,5%, примерно до 260 млрд долл. США. То есть, совокупный баланс в товарном обмене рассматриваемых партнеров был сведен вновь с отрицательным для ЕС сальдо. Его размеры в очередной раз возросли — со 114,97 млрд долл. США в 2010 г. до 119,18 млрд долл. США в 2011 г. (см. табл. 2).

В данном контексте следует отметить еще ряд важных обстоятельств. Прежде всего, обращает на себя внимание тот

факт, что более высокие (по сравнению с общим ростом внешнеторговой активности ЕС-27) темпы развития товарообмена между Евросоюзом и Россией за последние 11 лет привели к увеличению его стоимостных объемов в 4,9 раза (в частности, по российскому экспорту — в 4,3 раза, по импорту РФ — в 6,5 раз). Это отражало повышение взаимной заинтересованности сторон в дальнейшем расширении своих экспортно-импортных связей.

Однако пока такие внешнеторговые контакты затруднительно считать сбалансированными — в основном из-за сохранения ряда диспропорций количественного и качественного характера. Так, увеличение стоимостных объемов взаимной товарной торговли происходило на фоне растущей дефицитности внешнеторгового баланса ЕС. Размеры отрицательного сальдо в торговле Евросоюза с РФ в период 2005–2011 гг. оказывались, как показано выше, весьма значительными.

Еще более рельефно это проявилось при анализе страновой специфики веде-

ния внешней торговли странами — членами ЕС. В 2010–2011 гг. подавляющее большинство (около 20) входящих в эту интеграционную группировку государств в товарообмене с РФ имели пассивный внешнеторговый баланс. При этом прослеживалась тенденция к возрастанию абсолютных объемов отрицательного сальдо. Наибольшие его значения в 2011 г. зафиксированы в торговле с РФ у Нидерландов (до 26 млрд долл. США), Польши (15 млрд долл.), Италии (10 млрд долл.), Франции (8 млрд долл.), Финляндии (7,9 млрд долл.), Испании (6,8 млрд долл.), Бельгии (5,8 млрд долл.) и Словакии (5,4 млрд долл. США). В тех же случаях, когда у стран — членов ЕС отмечался активный баланс в товарной торговле с Россией, его объемы оказывались незначительными (как правило, до 0,8 млрд долл. США).

Ведущими внешнеторговыми партнерами РФ среди входящих в Евросоюз государств на протяжении всего рассматриваемого периода оказывались: из числа так называемых «старых европейцев» (традиционно) — Германия, Нидерланды, Италия, Франция, Финляндия, Великобритания и Австрия; а из группы «новых европейцев» — Польша, Словакия и Литва.

Однако и в географической структуре взаимного товарооборота ЕС-27 и России в последние годы наметилась перегруппировка сил. В основном речь идет о соперничестве трех стран — Германии, Нидерландов, Италии — как крупнейших внешнеторговых партнеров РФ за позиции на российском рынке. Если рассматривать их балансы в торговле с Россией раздельно, то по суммарному объему экспортно-импортных операций в 2000–2009 гг. первенствовала Германия, к тому же имевшая в целом сбалансированные показатели товарного вывоза и ввоза. Нидерланды и Италия, напротив, обладали в торговле с РФ многократным превышением импорта над экспортом, что ежегодно вело к образованию весьма крупных внешнеторговых дефицитов.

Своеобразным «апогеем» соперничества стал 2010 г. — Нидерланды лидировали с большим отрывом от Германии, занимавшей второе место в торговле ЕС-27 — Россия. При этом и размеры внешнеторгового дефицита Нидерландов оказались внушительными — более 49,5 млрд долл. США.

В этот период на Нидерланды приходилось примерно 17–19% всего объема экспортно-импортных связей Евросоюза с Россией, на Германию — около 17%, а на Италию — 14–12% (ее удельный вес снижался).

Согласно предварительным данным, в 2011 г. крупнейшим торговым партнером РФ среди стран — членов ЕС-27 вновь становится Германия (около 32% товарного вывоза Евросоюза в Россию и 18% ввоза ЕС). В числе ведущих поставщиков товаров из Евросоюза на российский рынок были Италия (9% общего объема экспорта ЕС в РФ), Франция (7%) и Нидерланды (6%). Продолжилось действие прежней тенденции в закупках Евросоюза в РФ — наиболее крупными (после Германии) покупателями отечественной продукции стали Нидерланды (13%), Италия и Польша (примерно по 9%), а также Франция (7%).

Не меньший интерес представляют также материалы, характеризующие товарную структуру взаимного товарооборота Евросоюза и России. Так, в рассматриваемый период не наблюдалось пока сколь-нибудь значимых сдвигов в структуре вывоза и ввоза товаров в рамках российско-европейской кооперации.

По-прежнему российский вывоз в страны — члены ЕС-27 оказывался в заметной степени утяжеленным. Согласно расчетным данным, доля в нем сырьевых товаров существенно возросла за 2000–2011 гг. — с 63,0% до 80,2%. Доминирующую роль здесь играли энергоносители (нефтегазовые и угольные ресурсы), на которые в это время приходилось от 56,1% до 77,5% всего отечественного вывоза товаров в ЕС (см. табл. 2).

Напротив, в товарных поставках из Евросоюза в Россию опять-таки традиционно превалировали изделия промышленного происхождения. Их удельный вес также увеличивался в 2000–2011 гг. — с 81,3% до 87,4%.

Таким образом, можно констатировать, что внешнеторговые контакты между странами — членами Евросоюза и Российской Федерацией в начале XXI в. получили определенное развитие. Однако очевидно и то, что в интересах обеспечения их достойной перспективы сторонам необходимо продвигаться к диверсификации структуры взаимной товарной торговли.