



ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

14.03.06. Фармакология,
клиническая фармакология

14.04.03. Организация
фармацевтического дела

В полном объеме статьи данного раздела
читайте на сайте remedium.ru в разделе
«Промышленность»



doi: 10.21518/1561-5936-2020-7-8-89-94

Финансовые результаты фармотрасли: 2019 год

Светлана Романова, «Ремедиум»

Финансовое состояние – важнейшая характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

Анализ финансового состояния предприятий отрасли проведен по данным государственной статистической отчетности формы №П-3 «Сведения о финансовом состоянии организации».

Ключевые слова: фармацевтическая промышленность, лекарственные средства, лекарственные препараты, предприятия, анализ, финансовое состояние, финансовые результаты

Financial results of pharmaceutical industry: 2019

Svetlana Romanova, Remedium

Financial status is the most important characteristic of the economic activity of enterprises in the industry, which determines its economic attractiveness. Let us consider a set of indicators reflecting the availability, placement and use of financial resources of enterprises in the industry.

Analysis of financial status of pharmaceutical companies is made using State Statistical Reporting Form No. P-3 Information on Company Financial Status.

Keywords: Pharmaceutical industry, medicines, pharmaceuticals, manufacturers, analysis, financial status, financial results

ЭФФЕКТИВНОСТЬ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

В результате хозяйственной деятельности за 2019 г. предприятиями фармацевтической промышленности с кодом по ОКВЭД221 «Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях» была получена **выручка от реализации** продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и других обязательных

платежей) в размере 535,9 млрд руб., что в 1,20 раза выше уровня предыдущего года (табл. 1–4, рис. 1–4). При этом **себестоимость** проданных товаров, продукции, работ и услуг оказалась в 1,16 выше уровня прошлого года и составила 289,498 млрд руб., а коммерческие и управленческие расходы также повысились в 1,16 раза и оказались на уровне 120,110 млрд руб. Данная ситуация привела к увеличению

в 1,34 раза по сравнению с предыдущим годом **прибыли от продаж** и в 1,22 раза **прибыли до налогообложения**. При этом **рентабельность продаж**, определенная как отношение прибыли от продаж к выручке от реализации, повысилась на 2,50 пункта и составила 23,57%. Удельный вес прибыльных предприятий в общем их количестве повысился на 0,65 пункта и оказался на уровне 83,66%.

ТАБЛИЦА 1. Финансовые результаты

млн руб.

Наименование показателей	2018 г.	2019 г.	Темп роста, %
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг (без НДС, акцизов и других обязательных платежей)	447 758,499	535 899,946	119,69
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	249 681,227	289 497,649	115,95
Коммерческие и управленческие расходы	103 729,421	120 110,345	115,79
Прибыль от продаж	94 347,851	126 291,952	133,86
Выручка от продажи основных средств	605,849	2 232,931	368,56
Прибыль до налогообложения за период с начала года	59 537,322	72 858,832	122,38
Удельный вес прибыльных организаций в их общем количестве, % *	83,01	83,66	0,65
Рентабельность продаж, % *	21,07	23,57	2,50

* В последней графе приведено отклонение показателя в пунктах.

Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 2. Финансовое состояние отрасли

Наименование показателей	2019 г.	Доля, %
Дебиторская задолженность, млн руб., в т. ч.:	229 917,241	100,000
- задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги, из нее:	193 394,591	84,11
- задолженность, обеспеченная векселями полученными	*	0,00
- задолженность по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги	615,259	0,32
- прочая задолженность покупателей и заказчиков	192 779,182	99,68
- прочая дебиторская задолженность	36 522,650	15,89
Просроченная дебиторская задолженность	6 590,727	2,87
Краткосрочная дебиторская задолженность	216 735,786	94,27
Кредиторская задолженность, млн руб., в т. ч.:	197 480,203	100,000
- задолженность по платежам в бюджет	6 255,102	3,17
- задолженность по платежам в государственные внебюджетные фонды	1 565,273	0,79
- задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги, из нее:	156 356,086	79,18
- задолженность, обеспеченная векселями выданными	6 104,678	3,90
- прочая задолженность поставщикам и подрядчикам	150 251,408	96,10
- прочая кредиторская задолженность	33 303,742	16,86
Просроченная кредиторская задолженность	16 420,677	8,32
Краткосрочная кредиторская задолженность	186 072,852	94,22
Задолженность по полученным займам и кредитам, в т. ч.:	122 960,547	-
- задолженность по краткосрочным займам и кредитам	36 397,217	-
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств, %	71,77	-
Коэффициент автономии, %	58,22	-
Коэффициент маневренности, %	35,44	-
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, %	33,05	-
Коэффициент абсолютной ликвидности, %	22,03	-
Коэффициент ликвидности, %	119,45	-
Коэффициент покрытия, %	215,16	-

* Данные закрыты Росстатом.

Источник: Росстат

ТАБЛИЦА 3. Активы предприятий отрасли

млн руб.

Наименование показателей	2018 г.	2019 г.	Темп роста, %	Доля, %		
				2018 г.	2019 г.	Прирост/спад, пункты
Внеоборотные активы, в т. ч.:	253 304,666	288 237,185	113,79	100,00	100,00	0,00
- нематериальные активы, результаты по НИОКР, нематериальные поисковые активы	25 544,316	31 101,803	121,76	10,08	10,79	0,71
- из них контракты, договоры аренды, лицензии, деловая репутация (гудвилл) и маркетинговые активы	4 374,955	7 417,846	169,55	17,13	23,85	6,72
- основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности	137 074,263	155 018,620	113,09	54,11	53,78	-0,33
- из них земельные участки и объекты природопользования	6 997,203	6 725,224	96,11	5,10	4,34	-0,77
- незавершенные капитальные вложения	30 653,108	46 703,167	152,36	12,10	16,20	4,10
- прочие	60 032,979	55 413,595	92,31	23,70	19,22	-4,47
Оборотные активы, в т. ч.:	384 393,844	478 661,209	124,52	100,00	100,00	0,00
- запасы, из них:	115 864,749	150 047,683	129,50	30,14	31,35	1,21
- производственные запасы	52 315,998	63 672,067	121,71	45,15	42,43	-2,72
- затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	10 900,280	12 765,548	117,11	9,41	8,51	-0,90
- готовая продукция	33 143,855	41 876,333	126,35	28,61	27,91	-0,70
- товары для перепродажи	10 949,704	24 944,816	227,81	9,45	16,62	7,17
- прочие запасы	8 554,912	6 788,919	79,36	7,38	4,52	-2,86
- НДС по приобретенным ценностям	2 484,436	3 451,383	138,92	0,65	0,72	0,07
- краткосрочные финансовые вложения	17 596,453	21 199,749	120,48	4,58	4,43	-0,15
- денежные средства	23 933,624	27 802,983	116,17	6,23	5,81	-0,42
- прочие	224 514,582	276 159,411	123,00	58,41	57,69	-0,71
Капитал и резервы (собственные средства)	-	446 457,644	-	-	-	-

Источник: Росстат

РИСУНОК 1. Структура внеоборотных активов



ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ДЕБИТОРСКАЯ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Финансовое состояние – важная характеристика экономической деятельности предприятий отрасли, определяющая ее экономическую привлекательность. Рассмотрим совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятий отрасли.

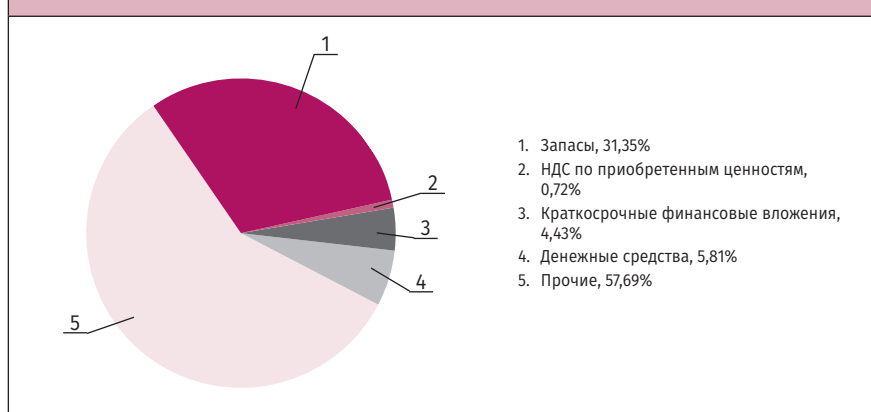
Представляет интерес структура дебиторской и кредиторской задолженностей предприятий отрасли. Как показал анализ **структуры дебиторской задолженности**,

ТАБЛИЦА 4. Структура отгрузки

Наименование показателей	2019 г.	Доля, %
Объем отгруженных (переданных) товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) — всего, млн руб.	594 096,140	100,00
из них:		
Россия	571 985,030	96,28
Страны СНГ — всего, из них:	13 160,637	2,22
- Азербайджан	648,969	4,93
- Армения	291,045	2,21
- Беларусь	3 072,537	23,35
- Казахстан	5 235,746	39,78
- Киргизия	1 167,729	8,87
- Молдова	376,592	2,86
- Таджикистан	121,062	0,92
- Туркменистан	268,317	2,04
- Украина	449,102	3,41
- Узбекистан	1 529,538	11,62
Другие страны:	8 950,473	1,51
Россия и страны СНГ	585 145,667	98,49
Государства — члены ЕАЭС, из них:	9 767,057	1,64
- Армения	291,045	2,98
- Беларусь	3 072,537	31,46
- Казахстан	5 235,746	53,61
- Киргизия	1 167,729	11,96
Россия и государства — члены ЕАЭС	581 752,087	97,92

Источник: Росстат

РИСУНОК 2. Структура оборотных активов



основную долю в ней занимает задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги – 84,41%, или 193,395 млрд руб. Необходимо отметить, что удельный вес

задолженности по государственным заказам и федеральным программам за поставленные товары, работы и услуги от объема задолженности покупателей и заказчиков оказался

на уровне 0,32%. Доли просроченной и краткосрочной дебиторских задолженностей от общей суммы дебиторской задолженности – 2,87 и 94,27% соответственно.

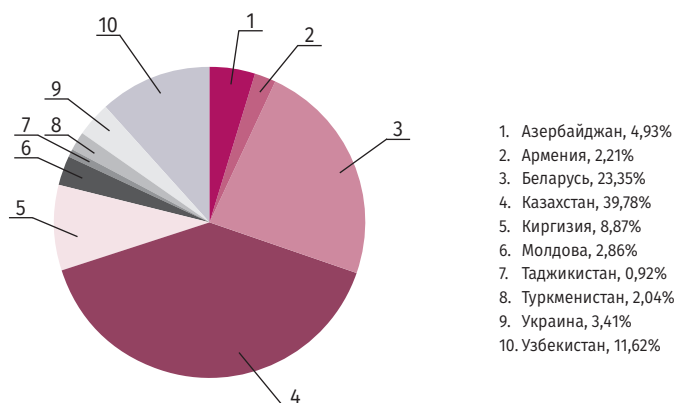
В **структуре кредиторской задолженности** преобладают задолженность поставщикам и подрядчикам за товары, работы и услуги и прочая кредиторская задолженность – 79,18%, или 156,356 млрд руб. Удельный вес задолженности по платежам в бюджет составил 3,17%, или 6,255 млрд руб. Доли просроченной и краткосрочной кредиторских задолженностей от общей суммы кредиторской задолженности – на уровне 8,32 и 94,22% соответственно.

АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рассмотрим структуру активов предприятий отрасли. Наибольшую долю в **структуре внеоборотных активов** занимают основные средства, материальные поисковые активы, доходные вложения в материальные ценности – 53,78%, или 155,019 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем основных средств увеличился в 1,13 раза, а их доля в общем объеме внеоборотных активов понизилась на 0,33 пункта. Удельный вес незавершенных капитальных вложений повысился на 4,10 пункта до 16,20%. Увеличился в 1,22 раза объем нематериальных активов, результатов по НИОКР, нематериальных поисковых активов, а их доля в структуре внеоборотных активов – на 0,71 пункта.

В **структуре оборотных активов** значительную долю занимают запасы – 31,35%, или 150,048 млрд руб. По сравнению с предыдущим годом объем запасов увеличился в 1,30 раза, а их доля в общем объеме оборотных активов – на 1,21 пункта. Необходимо отметить, что в структуре запасов наибольший удельный вес приходится на производственные запасы и готовую продукцию – 42,43 и 27,91% соответственно. Объем денежных средств увеличился в 1,16 раза и составил 27,803 млрд руб., а их доля в общем объеме оборотных активов понизилась до 5,81%, т.е.

РИСУНОК 3. Структура отгруженной продукции по странам СНГ



на 0,42 пункта. Удельный вес краткосрочных финансовых вложений при этом понизился на 0,15 пункта до 4,43%. При этом объем капитала и резервов (собственных средств) достиг 446,458 млрд руб.

ОЦЕНКА УРОВНЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Оценить финансовое состояние предприятий отрасли можно по уровню финансовой устойчивости и платежеспособности, которые характеризуются соответствующими коэффициентами. Глубокий анализ финансового состояния делается по данным финансовой и статистической отчетности конкретных предприятий. Рассмотрим в целом по отрасли значения коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент автономии, коэффициент маневренности и коэффициент обеспеченности собственными средствами – и платежеспособность: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности и коэффициент покрытия.

УРОВЕНЬ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Одним из показателей финансовой устойчивости является **коэффициент**

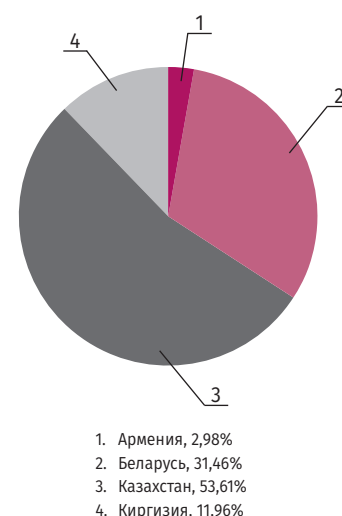
соотношения заемных и собственных средств, который показывает степень зависимости предприятий от заемных средств и должен быть меньше или равен 100%. Для фармпромышленности по результатам 2019 г. его значение 71,77%.

Коэффициент автономии представляет долю активов предприятия, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормативное значение этого показателя более или равно 50%, а по отрасли – 58,22%.

Коэффициент маневренности, указывающий, какая часть собственного капитала вложена в оборотные средства, т.е. в наиболее маневренную часть активов. Уровень этого коэффициента зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких, т.к. в фондоемких значительная часть собственных средств является источником покрытия основных производственных фондов. С финансовой точки зрения чем выше этот коэффициент, тем лучше финансовое состояние. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 2019 г. его значение составило 35,44%.

Последний среди рассматриваемых нами показателей финансовой устойчивости – **коэффициент обеспеченности собственными**

РИСУНОК 4. Структура отгруженной продукции по государствам – членам ЕАЭС



оборотными средствами. Он характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости, и определяется как соотношение собственных оборотных средств к оборотным активам предприятий. Нормативное значение этого показателя установлено более 10%, а по отрасли – 33,05%.

УРОВЕНЬ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции. Одним из самых важных и жестких показателей уровня платежеспособности является **коэффициент абсолютной ликвидности**, который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет денежных средств, средств на расчетных счетах и краткосрочных финансовых вложений. Таким образом, он показывает, какая часть краткосрочных заемных обязательств может быть при необходимости погашена немедленно. Нормальным считается

значение коэффициента более 20%. Понятно, что чем выше этот показатель, тем лучше. С другой стороны, высокое значение показателя может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, слишком высокой доле неработающих активов в виде наличных денег и средств на счетах. Коэффициент вычисляется как отношение высоколиквидных оборотных активов к краткосрочным обязательствам. Для фармпромышленности по результатам 2019 г. его значение 22,03%.

Коэффициент ликвидности характеризует способность компании погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Он отличается от коэффициента абсолютной ликвидности тем, что в состав используемых для его расчета оборотных средств включаются не только высоко-, но и среднеликвидные текущие активы (дебиторская задолженность с коротким сроком погашения). Чем выше этот показатель, тем выше и уровень платежеспособности предприятия. Нормальным считается значение коэффициента более 80%, это означает, что денежные средства и предстоящие поступления от текущей деятельности должны покрывать текущие долги организации. По отрасли значение этого показателя за отчетный период находится на уровне 119,45%.

Коэффициент покрытия, или коэффициент текущей ликвидности, отражает способность компании погашать краткосрочные обязательства

за счет текущих (оборотных) активов и дает общую оценку ликвидности активов. Нормальным считается значение коэффициента 200% и выше. Если его значение ниже нормативного, то высок финансовый риск, связанный с неспособностью предприятия стабильно оплачивать текущие счета, а если значительно выше, то это может быть свидетельством нерациональной структуры капитала. При этом необходимо учитывать, что в зависимости от области деятельности, структуры и качества активов и прочего значение коэффициента может сильно меняться. По результатам деятельности предприятий фармпромышленности за 2019 г. его значение составило 215,16%.

СТРУКТУРА ОТГРУЗКИ

За 2019 г. предприятиями фармпромышленности с кодом по ОКВЭД221 отгружено товаров, работ и услуг (включая НДС, акцизы и иные обязательные платежи) на сумму 594,096 млрд руб., в т.ч. в Россию 96,28% от общего объема отгруженной продукции, или 571,985 млрд руб., в страны СНГ – 2,22%, или 13,161 млрд руб., и другие страны – 1,51%, или 8,950 млрд руб.

Наибольшая доля отгруженной продукции среди **стран СНГ** приходится на Казахстан – 39,78%, или 5,236 млрд руб., удельный вес Беларуси – 23,35%, или 3,073 млрд руб., а Узбекистана – 11,62%, или 1,530 млрд руб.

В **государства – члены ЕАЭС** отгружено товаров, работ и услуг на сумму 9,767 млрд руб., или 1,64% от общего объема отгрузки. Среди этих стран наибольшая доля приходится на Казахстан – 53,61%, Беларусь – 31,46% и Киргизию – 11,96%. А Россия и государства – члены ЕАЭС в общем объеме отгрузки составляют 97,92%, или 581,752 млрд руб.

ПОДВЕДЕМ ИТОГИ

Таким образом, за 2019 г. по сравнению с предыдущим годом предприятия отрасли увеличили прибыль от продаж и прибыль до налогообложения в 1,34 и 1,22 раза соответственно, а рентабельность, следовательно, повысилась – на 2,30 пункта. При этом все рассматриваемые коэффициенты, характеризующие уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий отрасли, находились в пределах нормативных значений.



ИСТОЧНИКИ

1. Романова С.А. Ежемесячный обзор: производство, инвестиции, финансы. Ремедиум. 2019;(7-8):56–66. doi: 10.21518 / 1561-5936-2019-07-08-56-66.
2. Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. М.; 1994.