УДК 338.98

ИНДЕКСЫ СТРАТЕГИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ КАК ОСНОВА ПРИКЛАДНОЙ МАКРОЭКОНОМИКИ

И. В. ИВЛИЕВ,
кандидат экономических наук, доцент, Уральский государственный аграрный университет
(620075, г. Екатеринбург, ул. К. Либкнехта, д. 42; тел.: 8 (343) 221-40-24)

Ключевые слова: *индексы опережающего развития, прикладная макроэкономика, валовая прибыль и валовые смешанные доходы, ВВП, оплата труда наемных работников, скрытые оплата труда и валовые смешанные доходы, налоги на производство и импорт, налоги на продукты, другие налоги на производство, субсидии на производство и импорт, субсидии на продукты, другие субсидии на производство.*

В статье рассматриваются индексы стратегии опережающего развития: индекс деловой активности наемных работников, индекс деловой активности предпринимателей, индекс деловой активности правительства, индекс оппортунистического поведения бизнеса. Объективная оценка таких агрегатов, как внутренний валовой продукт (ВВП) или валовая добавленная стоимость (ВДС), валовая прибыль (ВП), валовой национальный доход (ВНД), а также других показателей, которые являются основой предлагаемых индексов, и которые определяют величины потребления и сбережения, а также влияют на равновесно-неравновесные процессы в экономике, особенности развития инфляции, занятости, цикличности производства, безусловно, приобретают особую значимость в соответствующих темах курса «Мировая экономика». Уровень анализа различных макросовокупностей опирается на способы отражения экономических процессов существующими формами учета (балансоведением) и макростатистическим описанием хозяйственных процессов в экономике. Причем если в микроэкономике цели функционирования субъектов четко определены — это получение прибыли на основе развития индивидуализма, то в макроэкономике, а тем более в прикладной макроэкономике, нет однозначно формализованной цели. Поэтому прикладная макроэкономика, как дополнение к фундаментальной экономике, основной задачей ставит рассмотрение и определение характеристик (статусов) основных макросовокупностей и образуемое ими единого целого — национальной экономики. В статье рассматриваются модели стоимостных потоков, образующих макросовокупности последовательных балансов, то есть статей (счетов) различных фаз экономического оборота, которые обеспечивают общественное воспроизводство в экономике. Имея информацию о фактическом уровне ВВП (ВРП), а также величинах добавленной стоимости в отраслях, секторах или по видам экономической деятельности на основе разработанных таблиц-фрагментов и соответствующим им индексам по различным балансам можно определить прогнозные значения основных макропоказателей — валовой прибыли и валовых смешанных доходов, валового сбережения и т. д.

INDEXES OF STRATEGY OF ADVANCE DEVELOPMENT

I. V. IVLIEV,
candidate of economic sciences, associate professor, Ural State Agricultural University
(42 K. Libknehta Str., 620075, Ekaterinburg; tel: +7 (343) 371-33-63)

Keywords: *indexes advanced development, applied macroeconomics, gross profit and gross mixed income, GDP, wages of employees, hidden wages and gross mixed income, taxes on production and imports, taxes on products, other taxes on production, subsidies on production and import, subsidies on products, other subsidies on production.*

The article deals with the indexes of the strategy of advanced development: the index of business activity of hired workers, the index of business activity of entrepreneurs, the index of business activity of the government, the index of opportunistic conduct of business. An objective assessment of such units, as the gross domestic product (GDP) or gross value added (GVA) gross profit (EAP), gross national income (GNI), as well as other indicators, which are the basis of the proposed indexes, and which determine the value of consumption and savings, as well as affect the equilibrium non-equilibrium processes in the economy, especially the development of inflation, employment, cycles of production, of course, have acquired special importance in the topics of the course "World economy". The level of analysis of different macro aggregates relies on ways of reflecting economic processes existing forms of accounting (maintenance of balance) and the second description of the economic processes in the economy. And if in microeconomics goals for the functioning of the subjects of clearly defined is a profit based on the development of individualism, in the macroeconomics and applied macroeconomics does not have a formalized goals. Therefore applied macroeconomics, as addition to the basic economy, the main objective consideration and determination of characteristics (status) main macro economy and they formed a single whole — the national economy. The article discusses the model of monetary streams, forming macro economy serial balances, that is articles (accounts) of different phases of the economic turnover, which provide social reproduction in the economy. Having the information about the actual level of GDP (GRP) and the value of the value added in industries, sectors or economic activities on the basis of the developed table fragments and their corresponding indexes for different balances can define the predicted values of the main macro-indicators — gross profit and gross mixed income, gross savings, etc.

Положительная рецензия представлена В. В. Ильяшенко, доктором экономических наук, профессором Уральского государственного экономического университета.

Цель и методика исследований.

Как известно, экономические процессы могут осуществляться на двух уровнях: микро- и макроэкономики. В связи с этим возникает необходимость изучения соответствующих дисциплин — микроэкономики и макроэкономики, имеющих соответственно как теоретические, так и практические аспекты. В проведенном исследовании показано, что фундаментальная макроэкономика позволяет определить тенденции и закономерности экономического поведения всех производителей (продавцов) и потребителей (покупателей). В результате такого подхода формируются качественные характеристики общего тренда развития экономики, ее экономического роста, инфляции, безработицы, качества жизни и т. д.

В отличие от нее особенности прикладной макроэкономики определяются тем, что экономика как макросистема приобретает новые характеристики, не свойственные ее отдельным элементам. Речь идет о признаках эмерджентности, то есть несводимости характерных черт системы к свойствам ее отдельных составляющих, наиболее полно проявляется в двух особенностях: часть целого может иметь противоположную направленность экономического поведения по сравнению с целым, во-вторых, часть целого может иметь скорость изменений в хозяйственной деятельности, отличную от скорости целого. Это основополагающее положение позволяет автору определить уровни, субъекты и объекты анализа. Уровень анализа различных макросовокупностей опирается на способы отражения экономических процессов существующими формами учета (балансоведением) и макростатистическим описанием хозяйственных процессов в экономике. Причем, если в микроэкономике цели функционирования субъектов четко определены — это получение прибыли на основе развития индивидуализма, то в макроэкономике, а тем более в прикладной макроэкономике, нет однозначно формализованной цели. Поэтому прикладная макроэкономика, как дополнение к фундаментальной экономике, основной задачей ставит рассмотрение и определение характеристик (статусов) основных макросовокупностей и образуемое ими единого целого — национальной экономики. Сформулированная задача позволяет справедливо считать предметом прикладной макроэкономики закономерности экономических оборотов и результатов экономической деятельности макросовокупностей различных размерностей.

В проведенном исследовании рассматриваются модели стоимостных потоков, образующих макросовокупности последовательных балансов, то есть статей (счетов) различных фаз экономического оборота, которые обеспечивают общественное воспроизводство в экономике. «Мостиком» между положениями фундаментальной и прикладной макроэкономиками явилась разработка индексов стратегии «опережающего развития».

Экономический смысл предложенных индексов заключается в следующем: все статьи балансов производства, образования, распределения (перераспределения), использования доходов, капиталообразования, а также баланса товаров и услуг соотносятся между собой так, что можно проследить во сколько раз стоимостной поток по одной статье больше (меньше) стоимостного потока по другой. Проведенные вычисления позволяют увидеть ряд соотношений (табл. 1) как за различные периоды времени, так и в разрезе балансирующих статей и макросовокупностей их образующих. Эти соотношения показывают как конечные результаты (ВВП) зависят от пропорций балансов экономического оборота в условиях фактически сложившегося совокупного спроса и предложения. Причем эти соотношения можно интерпретировать как индексы «опережающего развития».

Значения соотношений в этой таблице распределения первичных доходов полностью соответствуют кодировке статей баланса, принятой в СНС-2008: B2g + B3g — это валовая прибыль и валовые смешанные доходы; B1g — это ВВП в рыночных ценах; D1 — это оплата туда наемных работников; скр. опл. — это в том числе скрытые оплата труда и смешанные доходы; D2 — это налоги на производство и импорт; D21 — это в том числе налоги на продукты; D29 — это в том числе другие налоги на производство; D3 — это субсидии на производство и импорт; D31 — это в том числе субсидии на продукты; D39— это в том числе другие субсидии на производство.

Результаты исследований.

Данные табл. 1 свидетельствуют, что валовая прибыль и валовые смешанные доходы за исследуемый период изменялась достаточно динамично (рис. 1).

Отношение оплаты труда наемных работников к ВВП вначале исследуемого периода и в его завершении приближался к значению 0,50 (рис. 2).

Объяснить данную динамику можно следующим образом: в первые годы перестройки правительство шло навстречу возрастающей активности наемных работников, далее, в период с 1998 по 2009 гг. эта активность была «сбита», но, начиная с 2010 г., она характеризуется пиковым значением — 0,53. Если соизмеряемые стоимостные потоки, а именно, оплату труда и ВВП, определить как индекс деловой активности наемных работников, то можно сказать, что за последние четыре года он стабилизировался на максимальных значениях. Причем, если посмотреть на соотношения валовой прибыли и валовых смешанных доходов, с одной стороны, и оплату наемных работников, с другой (рис. 3), то в глаза бросается зеркальное отображение проанализированного выше положения. Можно сказать, что индекс деловой активности предпринимателей, начиная с 1999 г. монотонно убывает.

Приведенные данные о деловой активности наемных работников и предпринимателей имеет прямое влияние на формирование доходов государства. Что можно сказать об индексе деловой активности правительства? Из диаграммы (рис. 4) видно, что налоговые поступления динамично растут.

При этом их доля в объеме ВВП несущественна: в диапазоне от 15 до 22 % (рис. 5).

Причем, налоги на продукты формируют стоимостной поток к ВВП, равный примерно 0,15 пунктов (рис. 6) составляют к ВВП 0,05 пункта (рис. 7).

А другие налоги на производство, то есть налоги на факторы производства вообще снизились за последние годы и составляют к ВВП 0,05 пункта (рис. 7).

Следующие индексы характеризуют процессы, которые свойственны анти-стратегии опережающего

Таблица 1

B1g

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
B1g/ D1	2,205	1,963	1,947	2,082	2,494	2,487	2,342	2,168	2,120	2,170	2,281	2,246	2,141	2,110	1,893	1,985		
															1,901	2,014	2,018	1,982
B1g/ скр. опл.	12,987	9,126	8,676	9,739	9,187	9,019	9,003	8,698	8,827	8,535	8,471	7,802	7,471	7,938	6,699	7,000		
															6,702	6,983	7,092	6,942
B1g/ D2	5,660	5,302	4,985	5,077	5,460	5,203	5,713	6,364	5,698	5,530	4,899	4,857	5,065	4,857	5,697	5,272		
															5,700	5,452	4,985	4,912
B1g/ D21	7,761	7,461	7,315	7,761	7,857	7,448	7,124	7,652	7,441	7,239	6,653	6,581	6,679	6,527	7,456	6,922		
															7,460	7,166	6,593	6,595
B1g/ D29	20,906	18,317	15,648	14,683	17,900	17,262	28,860	37,805	24,320	23,424	18,588	18,536	20,951	18,981	24,147	22,114		
															24,160	22,790	20,432	19,245
B1g/ D3	17,306	21,613	20,605	26,823	38,527	46,943	48,585	48,213	64,209	83,633	133,059	173,030	144,467	147,356	118,438	129,458		
															116,235	168,121	177,523	186,493
B1g/ D31	19,003	22,439	22,170	28,440	40,704	49,552	51,883	50,885	70,769	92,690	138,413	179,156	154,988	179,701	176,420	191,302		
															171,533	238,581	329,684	352,011
B1g/ D39	193,761	587,393	291,804	471,757	720,079	891,520	764,209	918,406	692,775	855,879	3439,621	5060,576	2128,236	818,670	360,363	400,452		
															360,557	569,262	384,638	396,621
1g/ B2g + B3g	2,339	2,871	2,990	2,778	2,263	2,342	2,390	2,485	2,715	2,700	2,740	2,820	2,920	3,058	3,284	3,182		
															3,255	3,068	3,230	3,363

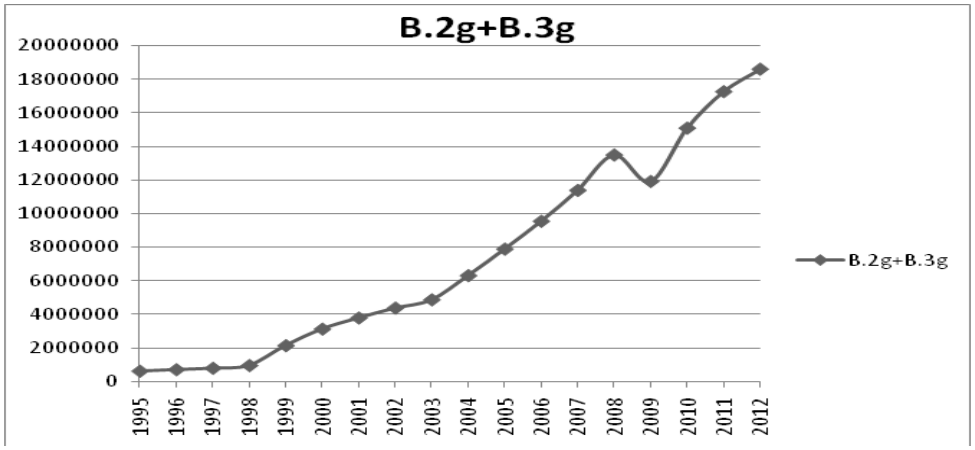

Рисунок 1

Изменение валовой прибыли и валовых смешанных доходов



Рисунок 2

Изменения отношений оплаты труда наемных работников к ВВП

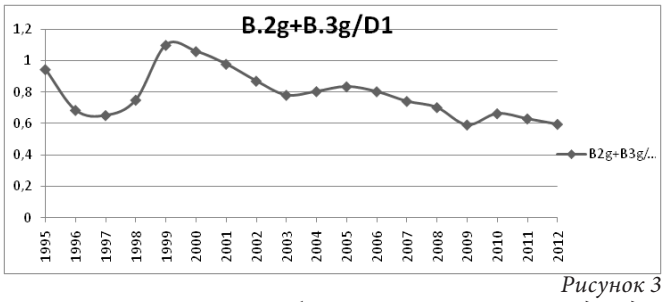

Рисунок 3
Отношение валовой прибыли и валовых смешанных доходов к оплате труда наемных работников

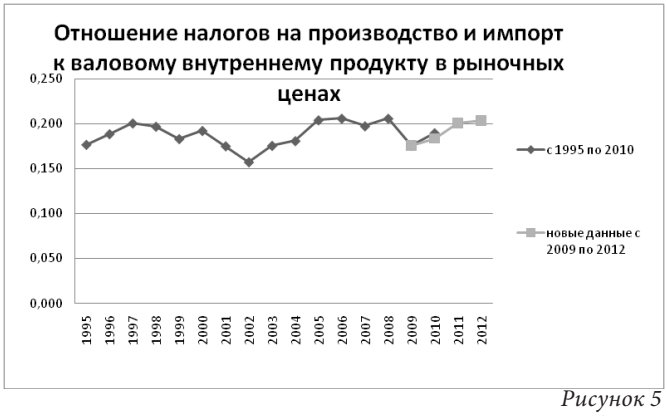

Рисунок 5
Изменение отношений налогов на производство и импорт к ВВП



Рисунок 7
Изменения отношений других налогов на производство к ВВП



Рисунок 9
Изменения отношений скрытой оплаты труда к оплате труда наемных работников



Рисунок 4
Изменение налогов на производство и импорт

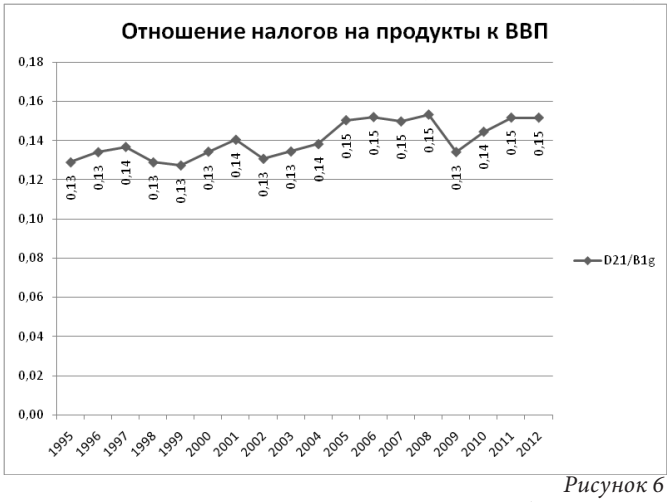

Рисунок 6
Изменение отношений налогов на продукты к ВВП



Рисунок 8
Изменения отношений скрытой оплаты труда к ВВП



Рисунок 10
Изменения отношений скрытой оплаты к валовой прибыли экономики и валовому смешанному доходу

развития. Речь идет об «утечках» в экономике, связанных с неформальной деятельностью. Как видно на рис. 8, эта деятельность получает все большие масштабы: стоимостной поток ее вырос к ВВП с 0,07 пунктов до 0,144.

Причем значения скрываемой оплаты труда, то есть в конвертах, к официальной зарплате значительно ниже аналогичных показателей для индекса, который мы называем «оппортунистическое поведение бизнеса». В данном случае анализируется отношение скрытой оплаты к валовой прибыли и валовым смешанным доходам (рис. 9).

На рис. 10 просматривается четкая закономерность неспособности бизнеса противостоять неформальной деятельности. Речь идет о том, что собственники бизнеса сами поощряют, а зачастую и получают, как и все наемные работники, заработную плату по серым схемам. Неслучайно, что с 2014 г. Правительством РФ предусмотрено значительное повышение штрафов за незаконное предпринимательство.

Выводы. Рекомендации.

Рассмотренные ряды индексов кроме отмеченных положений имеют большие аналитические возможности. Прежде всего, имея информацию о фактическом уровне ВВП (ВРП), а также величинах добавленной стоимости в отраслях, секторах или по видам экономической деятельности на основе разработанных таблиц-фрагментов по различным балансам можно определить прогнозные значения основных макропоказателей — валовой прибыли и валовых смешанных доходов, валового сбережения и т. д., а также значений макроагрегатов, формирующих различные счета — промежуточное потребление, налоги на производство и импорт, оплата труда и т. д. Причем эти прогнозные значения в соответствии с дифференциацией индексов могут иметь как сценарии с оптимистическими предположениями о складывающихся пропорциях, то есть в полной мере отвечать идеи о разработке индексов стратегии опережающего развития, либо содержать сценарии нормального развития экономики, когда все пропорции входят в область допустимых значений, наконец, индексы могут характеризовать сценарии состояния пессимизма, когда задаваемые пропорции приводят к дисбалансам в экономике и характеризуют ее стратегию развития противоположную «опережающему развитию».

Дифференциация индексов, ее связь с достижением предельных величин различными макросовокупностями позволяет автору утверждать о формировании различных уровней конкурентной борьбы в экономических условиях, для которых характерны специфические пропорции экономического оборота. Именно гипотеза этого положения явилась основополагающей при разработке характеристик распознания надежности моделей различных видов рынков в монографии, опубликованной автором в 2012 г.

Другая аналитическая возможность применения предложенных рядов индексов связана с их отличительной особенностью, по сравнению с абсолютными числами, характеризовать динамику процессов вне зависимости от кардинальных изменений, например переход на другой масштаб цен в 1998 г. и т. д. Эта же особенность позволяет более эффективно проводить межстрановые изменения величин ВВП и условий конкурентной борьбы на различных рынках.

Литература

1. Ивлиев И. В. Теоретические основы исследования национальных счетов : моногр. Екатеринбург : Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2012. 175 с.
2. Система национальных счетов РФ за 1994–2009 гг. М. : Росстат, 2010.
3. Система национальных счетов РФ за 2010–2012 гг. М. : Росстат, 2013.

References

1. Ivliev I. V. Theoretical bases of research of national accounts : monograph. Ekaterinburg : Publishing house of UGEU, 2012. 175 p.
2. System of National Accounts of Russian Federation 1994–2009. M. : Rosstat, 2010.
3. System of National Accounts of Russian Federation 2010–2012. M. : Rosstat, 2013.